



**ANDROMEDA IA**

***FUENTES DE INGRESOS***

Como es de esperar, es importante conocer cuánto y cómo es posible que nos paguen nuestros clientes por nuestros servicios y por el uso de nuestro producto.

Esta es la pregunta que todo el grupo Andrómeda se realizó tras desarrollar la idea del producto. Desde ese instante nos planteamos la cantidad que una persona se dispondría a pagar, sin remordimientos, por nuestros servicios, de este modo, nos interesamos en conocer la opinión de la gente, la cual, casualmente coincidía con la nuestra.

Como nuestros servicios se diversifican en dos grandes ramas hemos decidido que habrán dos métodos de ingresos hacia nuestra empresa:

**-Ingresos de pagos recurrentes:** el pago recurrente se realizará cada mes, es decir, se trata de una cómoda y automática mensualidad que tiene un precio de 15€. Este servicio, condiciona el uso de todos los productos de la empresa a excepción de Andrómeda suite que se explicará más adelante.

**-Ingresos de pago único:** este pago se realizará para la parte del dispositivo de nuestra inteligencia artificial. Encontramos tres productos físicos que van independientemente de la parte de inteligencia artificial.



ANDROMEDA IA

## FUENTES DE INGRESOS

Coral: Como ya se ha explicado será un altavoz para utilizar cómodamente la IA, su precio será de 100€ e incluye 4 meses de uso completamente gratuito. Por otra parte, Halo, un brazalete que tendrá un precio de 50 euros y te incluye 2 mensualidades gratuitas. Por último, encontramos Andrómeda suite, la herramienta de los psicólogos y psiquiatras y el precio será de 150€ y en este al tratar temas médicos las mensualidades las olvidamos y simplemente ya que el método de renovación de esta será mediante nuevos modelos del producto que tu decidirás opcionalmente si optas por mantener el producto antiguo o renovarlo por el más avanzado y con el mismo precio de salida que el anterior.

Nuestra empresa dispondrá de diferentes maneras de generar ingresos:

- **Venta de activos:** ya que todos los productos que contienen dispositivos de nuestra empresa deben de ser distribuidos y se vende a los consumidores el derecho a su uso. De ese modo se consigue obtener un rango de beneficio que permite seguir mejorando para satisfacer con mayor eficacia las necesidades del cliente
- **Primas de suscripción:** estas permitirán al cliente utilizar mientras dure el periodo de suscripción indefinidamente el servicio que ofrecemos. Cabe destacar que todos los productos de la venta de activos utilizan esta suscripción una vez pasa el periodo de uso gratuito adquirido mediante la compra del activo.



ANDROMEDA IA

## **FUENTES DE INGRESOS**

El grupo Andrómeda tiene el objetivo de correcto diseño de la propuesta del negocio y una correcta ejecución del mismo para obtener la mayor obtención posible de ingresos y beneficios tanto como para la empresa como para el cliente.

Como es obvio esperar de este proyecto una inversión inicial para el desarrollo del producto, los productos se irán lanzando conforme el producto vaya "calando" en el mercado ya que será la propia IA la que proporcione el beneficio de la empresa. Será este beneficio el que permitirá el desarrollo de "Halo", "Coral" y "Andrómeda Suite", es decir, será un avance progresivo de la empresa, como dice el refranero español "despacito, pero con buena letra".