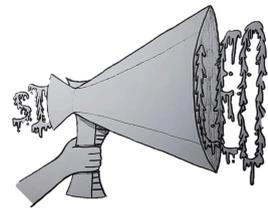


# CANALES



En LEOIS utilizamos diversos canales para lograr una buena comunicación con el cliente, poder dar a conocer nuestro producto SILEO a grandes masas, de manera que nuestras ventas sean mayores y lograr una buena distribución.

En primer lugar, como **canal de comunicación** utilizamos varias de las redes sociales actuales, como pueden ser Instagram, Facebook para poder a través de anuncios publicitarios llegar a empresas privadas, las cuales puedan formar parte de la demanda de nuestro producto.



Además, utilizamos también redes más novedosas como Tiktok, ya que nuestros SILEOS se emplean en diversos festivales los cuales generan publicidad para un segmento de la población más joven, de esta forma apareciendo en sus anuncios publicitamos indirectamente nuestro producto.



Por último, para darnos a conocer también de forma indirecta utilizamos empresas como LinkedIn y Adecco para



poder conseguir los empleados que necesitamos para llevar a cabo nuestros pedidos, tanto personal más especializado para la creación y montura de nuestro SILEO como a trabajadores con una cualificación inferior que puedan trabajar para nuestra empresa en otros ámbitos.

A medida que la empresa crezca, dedicaremos un apartado de nuestra plantilla para crear un departamento específico dentro de marketing, que tenga como objetivo, conseguir aumentar las ventas y convertir a LEOIS en una empresa internacional, haciendo así que SILEO sea un producto mundialmente reconocido.

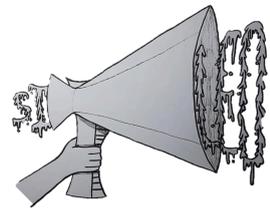


## FERIA NACIONAL DE FESTIVIDADES Y EVENTOS

Desde LEOIS invertimos una parte de nuestros gastos en publicidad para montar puestos en varias ferias de España para llegar de forma más directa a las empresas privadas.

En segundo lugar, como **canal de ventas** desde LEOIS ofrecemos un fácil acceso a información para hacer que la compra o alquiler de un SILEO sea algo sencillo para

# CANALES



cualquiera de nuestros clientes. Como primer paso, las personas interesadas acceden a nuestra página web donde podrán informarse acerca de SILEO.

Como segundo paso, nos podrán contactar a través del correo electrónico o número de teléfono que encontrarán en la página web, desde donde podrán recibir la información personalizada a su situación, tanto presupuesto como tamaño del espacio...

Por tanto nuestros canales tanto de comunicación, como de ventas son directos ya que los gestionaremos con nuestros propios recursos.



En tercer lugar, como **canal de distribución** desde LEOIS trabajamos con tres empresas, Ontruck, Noriega e Ibercondor con las que logramos hacer llegar nuestros productos a los lugares donde los necesitan nuestros clientes, de esta manera logramos que la experiencia al utilizar nuestros SILEOS sea mucho más cómoda y sencilla.

---

# LEOIS