

PROPUESTA DE VALOR APP

La propuesta de valor en un negocio es la solución que la empresa ofrece al consumidor y como el cliente, con tu producto, puede beneficiarse con la compra de tu producto. La propuesta de valor también ayuda a que tu producto se diferencie del resto de competencias. En resumen, tiene como fin convencer a los clientes de comprar tu producto o servicio tras dar a conocer su valor, sus características y sus particularidades.

Nuestro modelo de negocio ofrece una aplicación que, basándose en las necesidades nutricionales del consumidor, elabora dietas adaptadas, crea listas de compra con los productos más económicos del mercado y ofrece la posibilidad de hacer pedidos on-line de esa lista de compra y la entrega a domicilio.

La propuesta de valor de nuestro modelo de negocio se basa en que ayudamos a los clientes a elegir una buena dieta para así mejorar su salud y sus hábitos, también beneficiamos al consumidor ya que con nuestra lista de compra el cliente podrá ahorrar mucho más dinero que si él mismo fuese a comprar productos por su propia cuenta; y no solo ahorra, también se lleva los mejores productos del mercado para mejorar su dieta.

Por último, nuestro modelo de negocio se diferencia del resto de competidores en que ayudamos de forma individual a los clientes, damos a cada uno lo que necesita de forma individualizada. Esto ayuda a que el cliente se sienta más seguro a la hora de utilizar nuestra aplicación. Además, a diferencia de otros productos similares al nuestro, este ofrece la opción de hacer una lista de compra personalizada con productos tanto económicos como de buena calidad, además de entregarte la compra a casa.