

PROPOSICIÓN DE VALOR

¿Qué necesidad o problema resolvéis?

Ayuda a la gente que lo necesita por ejemplo tienes problemas en casa de dinero , de movilidad y necesitan ayuda física .

¿Qué es lo que te hace diferente y, por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Pues que ayudamos a la gente que más necesitada y que lo necesitan por x cosas por saber hacer de todo en una casa y lo que se necesita