

4.FUENTES DE INGRESOS

La fuente de ingresos de nuestra empresa de proyectores de realidad 3D pueden incluir la venta directa de los proyectores a los consumidores, la venta a distribuidores o minoristas, la prestación de servicios de alquiler de proyectores para eventos o presentaciones, y la generación de ingresos a través de servicios complementarios como la instalación, el mantenimiento y el soporte técnico.

Nuestra empresa dispone de varias fuentes que generan ingresos, una de ellas es a través del alquiler de nuestros proyectores, nuestra empresa podrá establecer tarifas de alquiler por hora, día o evento.

Obtenemos ingresos a través de la modalidad de pago recurrente ofreciendo a nuestros clientes la posibilidad de cancelar la suscripción de nuestro producto cuando le sea menester.

Además, ofrecemos servicios adicionales como instalación, configuración y soporte técnico para generar ingresos adicionales

Otra fuente de ingresos es otorgar licencias de uso tecnológico a otras empresas o desarrolladores que la quieran utilizar en sus productos o servicios, y nuestros clientes dispondrán de una actualización automática de los servidores software, en el que los cobros de cada actualización se efectuaran automáticamente, es decir, a medida que se les actualicen sus servidores haremos cobros por esos servicios.

Para obtener ingresos con precios dinámicos en nuestra empresa, podemos implementar estrategias como la fijación de precios basada en la demanda y la disponibilidad. Esto implica ajustar los precios según factores como la temporada, el día de la semana, la duración del alquiler y la demanda del mercado. Utilizando análisis de datos para identificar patrones y tendencias que permitan establecer precios competitivos y maximizar nuestros ingresos. También podemos ofrecer descuentos o promociones especiales para atraer a más clientes y fomentar el alquiler recurrente.