

Estructura de costes

Desarrollo y Mantenimiento de la Plataforma:

- Costos asociados con el desarrollo inicial de la aplicación y el sitio web.
- Gastos de mantenimiento y actualizaciones continuas para mejorar la funcionalidad y la seguridad.

Remuneración de Profesores:

- Salarios o tarifas para los profesores que imparten las clases.
- Posiblemente, incentivos adicionales para retener y motivar a los profesores.

Contenido Educativo:

- Adquisición o desarrollo de materiales educativos de calidad.
- Licencias para el uso de libros electrónicos, videos u otros recursos educativos.

Marketing y Publicidad:

- Gastos relacionados con estrategias de marketing digital, publicidad en redes sociales y programas de referencia.
- Posibles costos de participación en eventos educativos o ferias.

Soporte Técnico y Atención al Cliente:

- Costos asociados con la contratación y formación de personal de soporte técnico.
- Gastos para herramientas de atención al cliente y plataformas de chat en línea.

Gestión de Clases y Programación:

- Herramientas y software para la gestión eficiente de horarios y programación de clases.
- Posibles costos asociados con la contratación de personal administrativo.

Desarrollo de Comunidad:

- Gastos para organizar eventos, seminarios web u otras actividades para fortalecer la comunidad educativa.
- Recursos para programas de lealtad o recompensas.

Costos de Transacción:

- Tarifas asociadas con el procesamiento de pagos en línea y transacciones financieras.
- Posiblemente, gastos relacionados con la conversión de monedas si ofrece servicios internacionales.

Seguridad y Privacidad:

- Inversiones en medidas de seguridad para proteger la privacidad de los datos de estudiantes y profesores.
- Posiblemente, costos relacionados con el cumplimiento de regulaciones de protección de datos.

Formación Continua:

- Recursos dedicados a la formación continua de profesores para mantener altos estándares educativos.
- Posibles costos asociados con la participación en talleres o conferencias educativas.

Gastos Generales y Administrativos:

- Gastos de oficina, suministros y otros costos generales.
- Posiblemente, costos legales y de cumplimiento normativo.

Seguros:

- Seguros comerciales para cubrir posibles riesgos y responsabilidades.

Investigación y Desarrollo:

- Recursos para la investigación y desarrollo de nuevas características o métodos pedagógicos.

Reserva para Contingencias:

- Una reserva financiera para hacer frente a eventos inesperados o fluctuaciones en los ingresos.

Valoración global

La valoración global que sacamos de este proyecto y por el cual vemos viable MUCLA, es la facilidad de conseguir crear una empresa con gran proyección de futuro a bajo coste.

MUCLA se fundamenta en la sostenibilidad de una gran plataforma a largo plazo, dado que la propia actividad de los participantes fomentase el desarrollo de las clases y el futuro de los clientes, en menos de unas semanas a día de hoy podemos conseguir la creación de una aplicación validada para su uso, el mantenimiento de los servidores y con paciencia y buenos contactos se alcanzaría la cantidad de docentes suficientes para que varias clases sigan adelante día tras día.

La proactividad tanto de los clientes que imparten clases para sacar beneficios, como la de los futuros alumnos buscando comodidad y economía, hacen que MUCLA se pueda sostener con el tiempo.

Tanto a nosotros como a los posibles inversores, nos interesa la idea de ver funcionar esta plataforma, y sería cuestión de días en que las cifras hablarían del éxito que se puede alcanzar.

Fomentar el estudio está en cabeza de miles de personas y ahí es donde MUCLA aparecerá.