

## 5. FLUJO DE INGRESOS

El flujo de ingresos en nuestro pub puede provenir de diversas fuentes. Pero nuestra principal fuente de ingresos será el aporte de dinero que hagan nuestros socios clave y los servicios que quieran hacer uso nuestros clientes.

**Ventas de Bebidas Alcohólicas:** Venta de cócteles, licores, cervezas, vinos, bebidas espirituosas y otras bebidas alcohólicas. Se pueden ofrecer bebidas especiales o exclusivas para atraer a los clientes y aumentar las ventas.

**Servicio de Cachimbas o Narguiles:** La venta o alquiler de cachimbas junto con los suministros de tabaco o hierbas puede ser una fuente significativa de ingresos adicionales. Se puede cobrar por el tiempo de uso de la cachimba, los sabores especiales, la cantidad de carbón, etc.

**Eventos Especiales y Reservaciones:** Organización de eventos especiales como noches temáticas, fiestas privadas, celebraciones de cumpleaños, despedidas de soltero/a, donde se pueden cobrar tarifas de entrada o tener paquetes especiales para grupos.

**Servicios VIP o Premium:** Ofrecer áreas VIP o reservadas con un servicio más exclusivo y personalizado a un costo adicional. Esto puede incluir botellas VIP, atención personalizada, acceso a áreas exclusivas, etc.

**Cursos o Eventos Especiales:** Ofrecer clases o eventos relacionados con la mixología, catas de vinos, talleres de cachimbas, etc., con una tarifa de inscripción.

**Publicidad y Patrocinios:** Obtener ingresos a través de acuerdos de publicidad con marcas de bebidas, empresas locales o patrocinadores para promocionar sus productos o servicios dentro del establecimiento.

### 5.1 INVERSIÓN INICIAL

Tenemos dos vías para poder tener la inversión inicial:

-La primera vía será mediante nuestros socios, patrocinios y colaboraciones, los cuales tendrían que aportar una suma de dinero suficiente para poder reunir los gastos principales del local.

-La segunda vía será mediante la negociación de un préstamo bancario para ayudar con los gastos iniciales fijos