



RELACIONES CON LOS CLIENTES



Para atraer a nuevos clientes y mantenerlos utilizaríamos descuentos, promociones, ofertas..., que se podrían encontrar en la web para que nuestros clientes puedan realizar sus pedidos sin necesidad de ir a una tienda física.

Todo esto se iría anunciando en todas nuestras redes sociales.

También por una suscripción de pequeño coste se irán dando sorpresas como descuentos, poder acceder a mas apartados de la aplicación.



