

PROPUESTAS DE VALOR

¿Qué valor proporcionamos a nuestros clientes?

Eficiencia en el trabajo.

¿Qué problemas de nuestros clientes ayudamos a solucionar?

Eliminar la figura del intermediario.

¿Qué necesidades de los clientes satisfacemos?

La entrega de productos que les saque rentabilidad.

¿Qué valor proporcionamos a nuestros clientes?

Eficiencia en el trabajo.

¿Qué problemas de nuestros clientes ayudamos a solucionar?

Eliminar la figura del intermediario.

¿Qué necesidades de los clientes satisfacemos?

La entrega de productos que les saque rentabilidad.

