

FUENTES DE INGRESO

En el contexto de un restaurante buffet libre, las fuentes de ingresos se pueden identificar en el lienzo de modelo de negocio de la siguiente manera:

En este caso la fuente de ingresos principal es la tarifa de acceso que les permite a los clientes servirse y disfrutar de la comida disponible en el buffet.

Tarifas Diferenciadas:

Lista de Precios	
Entre semana	20 €
Viernes y sábados	22 €
Domingos y festivos	25 €
Con refresco	+2 €
Con cerveza	+2,5 €
Con vino	+3 €

Además de la tarifa de acceso al buffet, se generarán ingresos adicionales mediante la venta de bebidas y postres que no estén incluidos en el buffet.

Servicios de Entrega a Domicilio:

Ofrecer servicios de entrega a domicilio para ampliar el alcance del restaurante y generar ingresos adicionales.

Este servicio dispondrá de precios cerrados por raciones y platos.

Colaboraciones con Empresas Locales:

Colaboraciones con empresas locales para ofrecer descuentos cruzados o promociones especiales.

Publicidad en el propio Restaurante:

Venta de espacio publicitario en el propio restaurante para empresas locales o marcas relacionadas.

La diversificación de las fuentes de ingresos y la adaptación a las preferencias del mercado local pueden ser clave para el éxito continuo de un restaurante buffet libre. Es esencial evaluar constantemente las tendencias del mercado y ajustar la estrategia según sea necesario.