



**Irabazi ezer galdu gabe**

Andoni Val , Joshua Logacho , Iraia Moral eta Manar Dahnou



---

## BALIO PROPOSAMENA

Ingurumen-inpaktuaz eta kontsumitzaileen behar aldakorrez gero eta kontzienteagoa den mundu honetan, alokairuko aplikazio berritzaile bat sortzen da. Irudikatu Wallapop bezalako plataforma bat, baina biraketa batekin: hemen, ikuspegia alokairuan dago, ez erosketan. Ideia horrek eguneroko arazoei irtenbide praktikoa emateaz gain, kezka zabalagoak ere jorratzen ditu, hala nola iraunkortasuna eta baliabideen kudeaketa arduratsua.

Zenbat aldiz behar izan duzu brikolaje-proiektu baterako tresna espezifiko bat edo une paregabe baterako jantzi bat? Alokairua aplikatzeak premia horiei erantzuten die, eta aukera ematen dizu epe mugatu batean hainbat produktu eskuratzeko. Ikuspegi horrek dirua aurrezteaz gain, espazioa askatzen du zure etxean, desordena saihestuz eta bizimodu antolatuagoa sustatuz.

Plataforma produktuen kalitatearekin duen konpromisoagatik nabarmentzen da. Erabiltzaileei konfiantza ematen diegu behar dutena zehazki jasoko dutela, alokairurako eskuragarri dauden produktuak egoera ezin hobean egongo direla bermatuz, zerbitzuaren aurreko eta ondorengo ikuskapenen bidez. Era berean, errentariaren segurtasuna bermatzen dugu, errentatzaileak ordaindu beharko dion babes baten bidez. Babes horren bidez, alokatu behar duen pertsonak bere identifikazioa erabili ahal izango du, edozein iruzur saihesteko. Kalitateari ematen zaion arreta horrek esan nahi du arazorik gabeko alokairu-esperientzia ona dela.

Alokairua aplikatzeak banakako beharrak asetzeaz gain, ekonomia zirkularrari ere laguntzen dio. Erosketaren ordez alokairua sustatzean, modu aktiboan parte hartzen dugu hondakinak eta gainproduktzioa murrizten. Negozio-eredu iraunkor horrek berrerabilera sustatzen du, produktuen balio-bizitza luzatuz, eta horrek ingurumen-inpaktu positiboa dakar.

Laburbilduz, gure alokairu-aplikazioak eguneroko arazoak konpontzeaz gain, neurrigabeko kontsumoaren alternatiba iraunkorra ere eskaintzen du. Alokairuko espezializazioa, kalitate-bermea eta ekonomia zirkularrari egindako ekarpena dira gure lehiakideengandik bereizten gaituzten zutabeak. Gure plataforma aukeratzean, erabiltzaileek behar dutena ez ezik, etorkizun iraunkorrago eta kontzienteago baterako mugimenduarekin bat egiten dute.



---

## MERKATU-SEGMENTAZIOA

Gure alokairu plataforman, ikuspegi nagusia banakako erabiltzaileak dira, aldi baterako artikulu espezifikoak bilatzen dituztenak. Momentu berezietarako objektu puntualak bilatzen dituzten pertsonengana jotzen dugu.

Merkatuari dagokionez, nitxoaren eta segmentatuaren ikuspegian zentratzen gara. Nitxo espezifikoek kanpin-ekipoak edo tresna espezializatuak bezalako kategoriak dituzte. Konfiantza eraikitzeke tresnak eskaintzen ditugu, hala nola balorazio-sistemak eta erreseinak. Ikuspegi horrek aukera ematen du alokairu-premia desberdinetarako egokigarritasun ezin hobea izateko, eta komunitatea indartzen du plataformaren barruan.

Erabiltzaileen beharrak sakon ulertu behar ditugu, eta plataforma horren arabera egokitu. Alokairu-kategoria ugari eskaintzean eta elkarreagin fidagarria sustatzean, aldi baterako artikuluen alokairuan praktikotasuna eta ekonomia baloratzen dituztenentzat aukera gogokoena izatea espero dugu, behar pertsonaletarako edo merkataritzakoetarako. Pozik gaude errentatzaileak eta errentariak modu eraginkor eta eraginkorrean konektatzeaz!

Hona hemen gure bezeroen ezaugarri nagusiak:

- Edozein egoera ekonomikoa
- Aniztasuna adinetan eta interesetan: adin-tarte askotarikoak, gazte helduetatik adineko profesionaletaraino, interes eta behar desberdinetakoak.
- Ikuspegi jasangarria: ingurumen-inpaktuaz jabetuta, erosketaren ordez alokairua aukeratzean alternatiba iraunkorrak bilatzen dituztenak.
- Bizimodu aktiboa: bizimodu okupatua duten pertsonak, alokairuak beren jarduera eta proiektuetara egokitzeko eskaintzen duen malgutasuna baloratzen dutenak.
- Erabilera-malgutasuna: erabiltzaile irregularrak zein erabiltzaile erregularrak, beren alokairu-beharretara modu eraginkorrean egokitzen den plataforma bat bilatzen dutenak.
- Gehienak gazteak izango dira ez dutelako hainbeste dirusarrerak eta ezin dutelako gastu hain handiak egin;
- La inflación modifica los hábitos de compra en el %85 de consumidores



---

## FUNTSEZKO ELKARTEAK

Rentspot-ren funtsezko bazkideak gu gara, talde hau osatzen dugunok. Bazkideak gara bakoitzak proiektuari gauza ezberdinak aportatu diezazkiogulako:

Joshua Logacho → Informatikako ingeniaria da. RentSpot plataforma garatuko luke, erabiltzaileak babesteko gomendio-algoritmoak eta segurtasun-neurriak sortuz.

Andoni Val → Enpresen Administrazioan lizentziatua da. RentSpot-en hazkundera estrategikoki planifikatuko luke, aukerak identifikatuz eta funtsezko aliantzak ezarriz; gainera, enpresaren finantzak kudeatuko lituzke.

Iraia Moral → Diseinatzaile Grafikoa eta Erabiltzaile Esperientzia da. RentSpot-en identitate bisuala sortuko luke, erabiltzailearen esperientzia hobetzeko interfaze intuitibo bat diseinatuz. Horrela, bisualki erakargarriak diren marketin-kanpainak garatuko lituzke, erabiltzaile gehiago erakartzeko.

Manar Dahnou → Zuzenbide Teknologikoan espezializatutako abokatua da. Lege-aholkularitza eskainiko luke araudia betetzen dela bermatzeko, eta RentSpot-era egokitutako kontratuak idatziko lituzke. Legezko eztabaidak konponduko lituzke eta enpresaren interesak babestuko lituzke.

Javier Molina → Marketin digitalean espezialista bat kontratatuko genuke. Online marketineko estrategiak diseinatuko lituzke RentSpot-en ikusgarritasuna hobetzeko, eta publizitate-kanpainak kudeatuko lituzke.

Honekin gure RentSpot proiektua aurrera ateratzeko baliabide guztiak ditugu.

RentSpot funtziona dadin ezinbestekoa da hornitzaileek betetzen duten rola. Hauek dira gure hornitzaile nagusiak:

- Correos, SEUR eta DHL bezalako enpresak arduratuko dira logistikaz eta garraioaz, hau da, RentSpot bidez alokatzen diren produktuen edo artikuluen banaketaz eta garraioaz.
- GoiEner teknologia-hornitzailea da. RentSpot-en funtzionamendurako, aplikazio mugikorren garapenerako eta lineako ordainketa-sistemarako beharrezkoa den plataforma teknologikoa edo softwarearen garapena hornitzen duen enpresa da.
- Seguros Bilbao aseguru-hornitzailea da. RentSpot bidez alokatzen diren produktuei estaldura ematen dieten bazkide aseguratzaileak dira. Funtsezkoa da segurtasuna eta babesa bermatzeko, bai erabiltzaileentzat, bai enpresarentzat.
- Eulen Limpieza garbiketako eta mantentze-lanetako enpresa da. Mantentze erregularra edo garbiketa behar duten gaiez arduratzen da. Bezeroekin harremanetzeko arreta-zerbitzua indartuko genuke. Bezeroarentzako zerbitzu arin eta adi batek, hainbat komunikazio-kanal dituena, erantzun azkarrak eta behar bakoitzerako konponbide eraginkorrak bermatzen ditu, gure erabiltzaileentzat ustekaberik gabeko esperientzia eskainiz.



---

## **DIRU-SARRERAK**

RentSpot-en, ikuspegi estrategikoa errentarien eta bezero interesdunen arteko alokairu-prozesua erraztean zentratzen da, produktuak alokatzeko transakzioetan espezializatutako plataforma bat eskainiz. Gure diru-iturriak honela egituratu ditugu:

Lehenik eta behin, bi sarrera-iturri mota nagusi identifikatu ditugu: ordainketa bakarreko sarrerak eta ordainketa errepikariak. RentSpot-en, zerbitzu bakoitzeko tarifa bat kobratuko dugu banakako transakzio bakoitzeko, ordainketa bakarreko sarrerak ziurtatuz. Premium harpidetzak eskaintzeko aukera ere eskainiko da, premium erabiltzaileei onura bereziak eskainiz.

Prezioei dagokienez, saltzaileei aukera ematen diegu beren produktuarentako alokairu-tarifak egitura deszentralizatuan ezartzeko. Horrek aniztasuna eta aukera dibertsifikatuak eskaintzen ditu, arrazoizko eta lehiakortasunezko prezio-egitura mantenduz merkatuaren ildotik.

RentSpot-en diru-sarreraren iturriak haztatzean, aitortzen dugu zerbitzuagatikotako tarifak eta premium harpidetzak gure hasierako diru-sarreraren zati esanguratsuak izango direla, eta epe luzerako finantza-egonkortasunari lagunduko diotela. Gainera, gure finantza-fluxuak dibertsifikatzeko konpromisoa dugu, bi diru-iturri berriren bidez.

Lehenik eta behin, publizitatearen bidez diru-sarrerak sortzeko aukera aztertu dugu. Hainbat markarekin elkarlanean arituko gara beren produktuak edo zerbitzuak gure plataforman sustatzeko, gure erabiltzaileei aberastutako esperientzia bat eskainiz eta diru-sarrera gehigarriak sortuz.

Bigarren bide estrategikoak erabiltzaile-datuaren salmenta etikoa ekarriko du. Pribatutasun-arauak betez, informazio estatistikoa eta identifikazina eskaintzen diegu pertsonalki produktuak alokatzeko merkatuan erabiltzaileen kontsumo-joerak eta lehentasunak ulertzeko interesa duten enpresei. Ikuspegi hori modu seguru eta arduratsuan kudeatuko litzateke, gure erabiltzaileen pribatutasuna errespetatuz. Diru-iturrien dibertsifikazio horrek RentSpot-en finantza-iraunkortasuna indartzea du helburu.

Laburbilduz, RentSpot-en konpromisoa hartzen dugu kontu handiz orekatzeko transakzio bakarraren, diru-sarrera errepikariaren, publizitatearen eta datu-salmentaren bidezko diru-sarrerak. Etengabe bilatzen ditugu gure erabiltzaileen esperientzia hobetzeko eta gure plataformaren epe luzerako bideragarritasuna bermatzeko moduak, negozio-eredu oso eta iraunkor baten bidez.



---

## KANALAK

RentSpot, errentatzaileen eta alokairu-ekipoen eskatzaileen arteko gure enpresa berritzailea, gure merkatura eraginkortasunez iritsiko dela ziurtatzeko, komunikazioaren, banaketaren eta salmenten alderdi guztiak barne hartzen dituen estrategia ezarriko dugu.

### Komunikazio-kanalak:

RentSpot-ek komunikazio-metodoen konbinazio bat erabiliko du bere balioa benetan banatzeko. Marketin digitaleko estrategietan murgilduko gara, sare sozialak, lineako iragarkiak eta posta elektronikoko kanpainak aprobetxatuz entzuleria zabal batera iristeko. Gainera, gure webgunerako eduki garrantzitsua eta erakargarria garatuko dugu, webgunean presentzia sendoa ezarriz.

Komunikazio hurbilagoa eskaintzeko, bezeroarentzako arreta-zerbitzu bat inplementatuko dugu, hainbat bide erabiliz, hala nola posta elektronikoa eta telefonoa. Bezeroen iruzkinak kontuan hartuko ditugu eta gure zerbitzuak etengabe hobetzen jarraitzeko erabiliko ditugu.

### Banaketa-kanalak:

RentSpot-en balio-proposamena eraginkortasunez banatzea lortuko dugu, askotariko bazkide estrategikoen eta zerbitzu logistikoen hornitzaileen sare batekin lankidetzan. Mezularitzako eta garraioko enpresa fidagarriekin aliantzak egingo ditugu, bezeroei produktuak modu puntual eta seguruan emango zaizkiela ziurtatzeko.

Era berean, funtsezko lekuetan bilketa-gune estrategikoak ezartzeko aukera aztertuko dugu, produktuak pertsonalki jaso nahi dituzten bezeroentzat irisgarritasuna erraztuz. Denbora errealeko jarraipen-sistema bat ezarriko dugu, bezeroek beren bidalketen egoera monitorizatu ahal izateko eta ezustekorik gabeko esperientzia bermatzeko.

### Salmenta-kanalak:

RentSpot-en online plataforma izango da gure salmenta-eragiketen ardatz nagusia. Interfaze intuitiboa eta segurua ziurtatuko dugu, erabiltzaileek eskura dituzten produktuak erraz esploratu ahal izan ditzaten, alokairu-baldintzak ezagutu eta transakzioak modu eraginkorrean egin ahal izan ditzaten. Prezioen estrategia gardena eta lehiakorra ezarriko dugu bezeroak erakartzeko.

Saldu osteko zerbitzua izango da gure lehentasun nagusia RentSpot-en, etengabeko laguntza eskainiz eta gure esperientzia hobetzeko iruzkinak bilduz. Fideltasun-programak ezarriko ditugu ohiko bezeroak saritzeko eta ahoz ahokoaren bidez gomendioak sustatzeko.



---

Pertzepzioa, ebaluazioa eta erabakia:

RentSpot-en pertzepzio positiboa lortuko dugu gure zerbitzuen aurkezpen argi baten bidez, pozik dauden bezeroen irudi, deskribapen eta testigantzen bidez. Produktuen ebaluazio erraz eta zehatza egingo dugu, informazio osoa eta gardena emanaz.

Erabakitzeko fasean, RentSpotek prozesua sinplifikatuko du, alokairuaren baldintzetan gardentasuna ziurtatuz eta ordainketa-aukera seguruak eta malguak eskainiz.

Erabiltzailearen esperientziak lehentasuna izango du konfiantza sustatzeko eta bezeroak atxikitzea bermatzeko.

Laburbilduz, RentSpotek estrategia integral bat ezarriko du bezeroaren bizi-zikloaren etapa bakoitzari heltzeko, kontzientziatik hasi eta saldu osteraino, komunikazio-, banaketa- eta salmenta-kanal eraginkorrak erabiliz, gure bitartekaritza-zerbitzua merkatuan aukera gogokoena izan dadin.



---

## BEZEROEKIKO HARREMANAK

Aparteko esperientzia bat eskaintzeko, RentSpot-ek asistentzia pertsonalizatuko sistema bat ezarriko du, bezeroarentzako arretan eta erantzun azkarretan zentratua. Bertaratzean, ondasunen kalitatea egiaztatuko da eta eztabaidak ebatziko dira, errentatzaileen eta errentarien arteko harreman gardenak bermatuz.

Plataformaren kudeaketa integrala erraztuz, RentSpotek autozerbitzu intuitiboko sistema bat hartuko du. Erabiltzaileek ondasunak eraginkortasunez zerrendatu, bilatu eta alokatu ahal izango dituzte, beren transakzioak modu independentean administratzeko eta eragiketak kontrolatzeko erraztasuna eskainiz.

Eraginkortasun operatiboa zerbitzu automatizatuek bultzatuko dute. Adimen artifizialak ondasunen gomendio pertsonalizatua erraztuko du, algoritmoek kontratuak, ordainketak eta jakinarazpenak kudeatuko dituzten bitartean. Zerbitzu horiek denbora aurrezteaz gain, transakzio seguruak eta konplikaziorik gabekoak bermatuko dituzte.

RentSpot-en funtsa baterako sorkuntzan datza, non erabiltzaileen parte-hartze aktiboak hazkundera eta etengabeko hobekuntza bultzatuko dituzte. Gune komunitarioek ideiak trukatzera, berrelikadura eta lankidetzara ahalbidetuko dute, erabiltzaileen arteko konfiantza indartuz eta erabiltzaileak sortutako edukia sortzea sustatuz.

Laburbilduz, RentSpot, bere ikuspegi berritzailearekin eta erabiltzailean zentratuta, liderra izango da ondasunen alokairuaren merkatuan. Laguntza pertsonalaren, autozerbitzuaren, zerbitzu automatizatuen eta baterako sorkuntzaren konbinazioak oinarri sendoa ezartzen du enpresaren hazkunde iraunkorrerako, pertsonen ondasunak alokatzeko eta partekatzeko duten modua eraldatuz.





---

## FUNTSEZKO BALIABIDEAK

Gure proiektua funtzionatzekobehar ditugun elementu garrantzitsuenak hurrengoak dira:

Baliabide fisikoak:

Merkatuan presentzia sendoa ezartzeko, RentSpotek plataforma teknologiko sendo batean inbertituko du. Horrek esan nahi du web-plataforma eta aplikazio mugikor intuitiboak eta seguruak garatu eta mantendu beharko direla. Gainera, euskarri-azpiegitura bat beharko da, bulego fisiko edo birtualak, bulegoko ekipoak eta komunikazio-sistemak barne hartuko dituena. Eskainitako ondasunen arabera, produktuak entregatzeko eta itzultzeko akordio logistikoak beharrezkoak izango daitezke.

Baliabide intelektualak:

Softwarea garatzea funtsezkoa izango da plataforma sortzeko eta etengabe hobetzeko. Segurtasun informatikoko garatzaile eta aditu talde batek RentSpot-en fidagarritasuna eta segurtasuna bermatuko ditu. Bestalde, datu-analitikak eta marketin-estrategiak funtsezkoak izango dira erabilera-ereduak interpretatzeko eta merkatu-analisan oinarritutako kanpainak garatzeko.

Giza baliabideak:

Giza kapitala funtsezkoa da RentSpot-en arrakastan. Euskarri teknikoko agenteek eta langileek osatzen duten bezeroaren arretarako talde batek erabiltzaileen zalantzak eta arazoak argituko ditu.

Marketin-departamentu batek, marketin digitaleko profesionalekin eta diseinatzaile grafikoekin, plataforma aktiboki sustatuko du. Azkenik, gerentziak eta administrazioak, administrazioko langileekin batera, eguneroko eragiketak eta giza baliabideak gainbegiratu eta koordinatuko dituzte.

Finantza-baliabideak:

RentSpotek hasierako finantzaketa sendoa beharko du. Diru-sarreraren eredu argi batek, hala nola transakzio komisioak edo premium harpidetza-tarifak, epe luzerako diru-sarrera iraunkorrak bermatuko ditu. Finantza-kudeaketa, kontagailuek eta finantza-analisten gidatua, erabakigarria izango da finantza-administrazio sendo eta gardena ziurtatzeko.



---

## FUNTSEZKO JARDUERAK

Ekoizpen eraginkorra:

RentSpot-en plataformaren ekoizpen eraginkorrean zentratuko gara. Horrek gure aplikazioa eta web-orria garatzea eta mantentzea ekarriko du, erabilerrazak, bisualki erakargarriak eta funtzionalak. Funtsezko jardueren artean daude garapen teknologikoa, hala nola plataforma sortu eta hobetzeko talde bat kontratatzea, bai eta edukiaren kudeaketa ere, informazio zehatza eta kalitatezkoa bermatzeko.

Arazoak konpontzea eta bezeroarentzako zerbitzua:

RentSpot-en arrakasta, neurri handi batean, enpresak arazoak modu optimoan konpontzeko eta bezeroari aparteko zerbitzua eskaintzeko duen gaitasunaren araberakoa izango da. Arlo honetako funtsezko jardueren artean, bezeroari arreta emateko sistema arin eta lagunkoia ezartzea dago, baita bitartekaritza eta gatazkak ebaztea ere, transakzioetan parte hartzen duten bi aldeek gogobetetasuna bermatzeko.

Sare aktiboa sustatuz:

RentSpot-en negozio-ereduaren bihotza errentarien eta errentatzaileen sare aktibo bat sortzea eta mantentzea da. Arlo honetako funtsezko jarduerak funtsezkoak dira plataformaren parte-hartzea eta etengabeko hazkundea sustatzeko. Horretarako, marketin-estrategiak eta erabiltzaileak eskuratzeko estrategiak erabili behar dira, parte-hartzaile berriak erakartzeko, bai eta komunitatea garatzeko ere, parte-hartzea eta leialtasuna bultzatuko duten foroak, aipamenak eta ekitaldiak sortuz.



---

## KOSTUEN EGITURA

Badakigu proiektu hau egin ahal izateko diru asko inbertitu beharko dugula, baina prest gaude gure ametsa lortzeko. Gure enpresak funtsezko kostuak sakon aztertu beharko ditu, garatzeko eta jarduteko.

Joshua Logacho, informatikako ingeniaria, funtsezkoa izango litzateke plataforma garatzeko eta mantentzeko. Bere esperientzia teknikoak aplikazioa sortzen eta etengabe hobetzen lagunduko du, eta funtzionaltasuna eta eraginkortasun operatiboa bermatuko ditu. Andoni Val, Enpresen Administrazioan lizentziatua, bere ezagutza emango du finantza eta administrazio kudeaketan. Bere zeregina gastu orokorrak gainbegiratzea, langileak kontratatzea eta baliabideak eraginkortasunez administratzea izango da, proiektuaren finantza-bideragarritasunari eusteko.

Iraia Moral diseinatzaile grafikoak eta erabiltzaile-esperientziaren diseinatzaileak berebiziko garrantzia izango du plataforman erabiltzaileentzako esperientzia erakargarri eta funtzionala sortzeko. Ikusizko edukia sortzean eta erabiltzailearen esperientzia optimizatzean zentratuta. Manar Dahnou, Zuzenbide Teknologikoan espezializatutako abokatua, funtsezkoa izango da legezko eta arauzko araudiak betetzen direla bermatzeko. Bere lana alokairu-kontratuak, pribatutasun-politikak eta segurtasuna bermatzen duten beste lege-alderdi batzuk idatzi eta kudeatzea izango da.

Taldeko kide bakoitzaren trebetasun eta funtzio espezifikoekin lotutako zuzeneko kostu horiez gain, gastu orokorrak zerbitzarien kostutzat, software-lizentziatzat eta negozioaren eguneroko funtzionamendurako beharrezkoak diren bestelako gastu operatibotzat ere hartu behar dira. Hasierako aurrekontu sendoa ezartzea eta kostuak epe labur eta luzera proiektatzea funtsezkoa izango da proiektuaren finantza-iraunkortasuna denboran zehar ziurtatzeko. Tenemos planeado aprovechar subvenciones y programas de apoyo gubernamental dirigidos a empresas emergentes e innovadoras y además utilizar nuestros propios ahorros y capital inicial de los socios fundadores para complementar estas fuentes de financiamiento, asegurando así una base sólida desde la cual impulsar nuestro proyecto hacia el éxito a largo plazo.



---

Horregatik, garrantzitsua da kostu finkoen eta aldakorren egitura ebaluatzea:

- **Kostu finkoak:** RentSpot-ek kostu finkoak ditu enpresaren eguneroko funtzionamendurako beharrezkoak diren langile eta azpiegiturekin lotuta. Joshua Logacho (Informatikan ingeniaria) 4,000 euro hilean, Andoni Val (Enpresen Administrazioan lizentziatua): 3,500 euro hilean, Iraia Moral (Diseinugile Grafikoa eta Erabiltzailearen Esperientzia): 3,000 euro hilean, Manar Dahnou (Zuzenbide Teknologikoan espezializatutako abokatua): 4,500 euro hilean eta Javier Molina (Marketin Digitalean aditua): 3,500 euro hilean, bezalako profesionalen soldatak kostu finkoen zati garrantzitsu bat. Gainera, gastu konstanteak ere sartzen dira, hala nola bulegoetarako edo biltegiarako espazioaren alokairua, GoiEnerrek emandako zerbitzuen arabera, hileko edo urteko tarifa finkoa egon daiteke, Bilbaok eskainitako aseguruak eta Eulen Limpieza enpresaren konturako garbiketa- eta mantentze-zerbitzuak (hileko tarifa finkoa).
- **Kostu aldakorrak:** Bestalde, RentSpot-ek alokairu-plataformaren eragiketarekin loturiko kostu aldakorrak ditu aurrez aurre. Correos, SEUR eta DHL zerbitzuek kostu aldakorrak adierazten dituzte (Batzordea aldatu egin daiteke bidalketen bolumenaren arabera), transakzioen eta bidalketen bolumenen handitzen direnak. Gainera, plataformaren bidez egindako transakzioei loturiko komisio aldakorrak egon daitezke. Era berean, lege-kostuak (orduko kobratu daitezke edo tarifa finko bat ezarri daiteke legezko zerbitzu bakoitzeko).

Kostu finko eta aldakorren ikuspegi misto horrek malgutasuna ematen dio RentSpot-i merkatuaren eskarira egokitzeko eta gastuak behar den arabera egokitzeko. RentSpot-ek % 5eko komisioa aplikatu ahal izango luke bere plataformako alokairu-transakzio bakoitzaren balioaren gainean, nahiz eta zifra horiek adibideak diren eta strategiaren eta merkatuaren arabera doitu behar diren. Horretarako, azterketa zehatza egin beharko litzateke batzorde lehiakorrak ezartzeko.