

4. Diru iturriak

"DeliciAuto" arrakastarako bideari ekingo dio, hasierako inbertsio sendoa eta diru sarrerak sortzeko estrategia berritzailea trebetasunez batuz. Lau bazkide fundatzaileok negozioa abiarazteko behar dugun kapitalaren % 50 konprometitzen dugu, proiektu honetan dugun konfiantza eta dedikazioa islatuz. Gainerako % 50a banku mailegu baten bidez lortuko da, finantza oinarri orekatua eta iraunkorra bermatuz.

Ikuspegi malgua diseinatu dugu gure bazkide "delicisten" behar eta lehentasun indibidualetara egokitzeko. Alde batetik, "delicista estandarrek" 70 euroko kuota izango dute urtean, eta horri esker, enpresak eskaintzen dituen promozio guztiak eskuratu ahal izango dituzte. Bazkide mota hau ezin hobea da otorduak eskatu nahi dituztenentzat, baina ez nahitaez egunero, gure gozamenaz beren komenientziaren arabera gozatzeko askatasuna eskainiz.

Adinekoen behar espezifikoerentzako ekimen berezi batean, bazkideen kategoria eskusibo bat sortu dugu. Egunero gosari, bazkari eta afari zerbitzu osoa jaso nahi duten helduek "premium delicista" gisa elkartu ahal izango dira. Bazkari honek 600 euroko hileroko kuota izango du, gure otordu elikagarri eta goxoak egunero etxean jasotzeko erosotasuna eta komenigarritasuna ziurtatuz. Aukera hau sukaldaritzako soluzio osoa eta konplikaziorik gabea bilatzen dutenengan pentsatuz diseinatuta dago, gosaria, bazkaria eta afaria barne hartzen dituen askotariko menua eskainiz.

Tarifen egitura horrek gure bazkideen lehentasunak eta egoera indibidualak asetzeko beharrezko malgutasuna bermatzen du, eta, aldi berean, "DeliciAuto" delakoaren finantza egonkortasuna babesten du.

Produktuak bazkideei nahiz bazkide ez diren erosleei saltzea izango da gure diru sarrera operatiboen bizkarrezurra. Gure jarduteko modua bezeroek nahi dutenera egokituko da, eta jateko aukeratzen dutenaren arabera, irabaziko dugun dirukopuruan eragina izango du. Ikuspegi malgu horrek merkatuaren lehentasunei arin erantzutea ahalbidetzen du, eta gure bezero guztien gustuak asetzeko eskaintza dibertsifikatua bermatuko du.

Gainera, gutxi gorabehera, 30 bezero adinez nagusi izatea espero da, eta horiek aukeratuko dute aukera hori. Gainera, egunero beste 10 bezero espontaneo jasotzea espero dugu, eta asteburuetan 30 bezero inguru. Horiek jateko eskatzen dutenaren arabera ordainduko dute, eskaera bakoitzeko 15 euroko batez bestekoarekin.

Etorkizunera begira, "DeliciAuto" -k diru sarrera gehigarrien aukerak aztertuko ditu, gure web orrian iragarkiak modu estrategikoan jarritz. Ekimen honek gure diru iturriak dibertsifikatu nahi ditu, erabiltzailearen esperientzia arriskuan jarri gabe, eta aurrerapausoa da berrikuntza eta hazkunderako etengabeko bilaketan.

"DeliciAuto" sukaldaritza enpresa bakar eta iraunkor gisa kokatuko da. Gure ikuspuntua ez da soilik elikagaiak ematea, baizik eta bazkide eta bezero bakoitzak aparteko sukaldaritza-esperientzia bat izatea, etxez etxeke janaria gozatzeko modua eraldatuko duen ekimen baten parte izatea da gure helburua.