

FUENTES DE INGRESO

Es crucial destacar los **beneficios** que nuestras impresoras 3D aportarán a diversas **industrias** y **usuarios finales**. En este caso, la disposición a pagar de nuestros clientes se verá influida por la percepción de cómo nuestras impresoras 3D puedan **mejorar** sus **procesos de trabajo**, **acelerar** la **innovación** y **reducir costos** a largo plazo.



Nuestros clientes estarán dispuestos a pagar por nuestro producto **10.000€** ya que nuestra máquina muestra un gran **potencial** en tecnología 3D en el **campo** de la **medicina**. El precio de nuestras impresoras 3D **será reflejado** en la **calidad** de construcción, **precisión** y **facilidad de uso**.

Los ingresos de nuestra empresa serán por **pago único** ofreciendo a los clientes la oportunidad de adquirir una impresora 3D con un desembolso inicial. Éste modelo **elimina** las **complicaciones** asociadas con suscripciones **mensuales** o **costos recurrentes**, brindando a nuestros clientes un **control claro** sobre su inversión desde el principio.

Asimismo, hemos decidido **implementar** una estrategia de **precios dinámicos** para nuestras impresoras tridimensionales, es decir, los precios dinámicos nos permitirán **ajustar** nuestras **tarifas** de manera **inteligente** y **ágil**, respondiendo a **factores** cambiantes del mercado, **costos** de producción y demanda. Así ofreceremos una gama más amplia de opciones y servicios que se adapten a las necesidades específicas.

Cabe destacar que al optar por precios dinámicos, **no** solo buscamos **brindar** una mayor accesibilidad a nuestras impresoras 3D, sino también **recompensar** la **lealtad** con **ofertas** especiales y **descuentos** personalizados.

Y para concluir, al poner a la venta nuestras impresoras 3D, no sólo ofreceremos un producto excepcional, sino también la **posibilidad** de **impulsar** la **creatividad** y la **producción** en nuevos **horizontes**. Además de la calidad de nuestras impresoras, incluiremos un **paquete especial de servicios publicitarios**, es decir, al adquirir una

de nuestras impresoras 3D, podrán obtener servicios de publicidad que les **ayudarán a destacarse** en el **mercado**.

Hemos trazado un ambicioso camino para la creación de nuestra empresa. La financiación provendrá de una combinación estratégica entre un préstamo otorgado por un **banco de confianza** y una **asociación valiosa** con otra **empresa**.