

## **Fuente de ingresos:**

Nuestra fuente principal de ingresos estaría basada tanto en pagos únicos (venta independiente del producto) como en pagos recurrentes (reembolso por la generación de energía).

Para el apartado de venta del producto físico venderemos frictionator a la diputación. Ellos se encargarán de las primeras responsabilidades como instalación, mientras que nosotros tendremos las responsabilidades del mantenimiento y de la supervisión a lo largo del tiempo. También, como nuestro producto es un artilugio de generación energía constante e ilimitada, tendremos una serie de pagos recurrentes

Como he mencionado anteriormente, nos enriquecemos de las ventas de nuestros activos, de las primas por su uso y en un futuro hipotético algún tipo de publicidad, para concienciar a las personas de la finalidad de la máquina que tenemos. Sin embargo no sería una publicidad con fines de pago, sería una publicidad con una finalidad informativa y explicativa, dirigida por instituciones nacionales y públicas (un ejemplo de la publicidad a la que nos referimos y que queremos plasmar puede ser la publicidad que pone el gobierno de España para concienciar a que los conductores que no beban)

Para terminar en cuanto a la venta de los activos no interpondremos variaciones en nuestro precio, es decir, el precio de frictionator no se verá afectado por nada salvo en casos extremos.

Sin embargo, los precios por la prima del uso serían bastante variables dependiendo de la época en la que estemos, ya que el precio del kilovatio/hora es muy dependiente de otros factores y muy impredecible

por una gran serie de factores: la oferta/demanda de este, la escasez/abundancia de esta en el mundo y por razones políticas, económicas y éticas nacionales e internacionales (un ejemplo de lo que indicamos aquí puede estar en la actualidad, las guerras entre Rusia y Ucrania/ Israel y Palestina hace un aumento de la inflación y consecuentemente de los bienes que se usan en el día a día .