

Relaciones con los clientes

Comenzamos haciendo sorteos por redes sociales, porque a todo el mundo le gusta conseguir productos gratis, haríamos una promoción la cual trate cuando los clientes nos etiqueten en redes sociales o nos envíen fotos con nuestro producto comprado tendrán un descuento para su siguiente compra, packs amigos que constan del básico 2x1 pero con el sobrenombre de compras 2 y te regalamos 1 para un amigo del cliente con mascota y que cada 300 unidades vendidas habrá un sorteo que regalé 20 unidades completamente gratis y desde las 500 ventas hasta las 1500 hay un 15% de descuento