

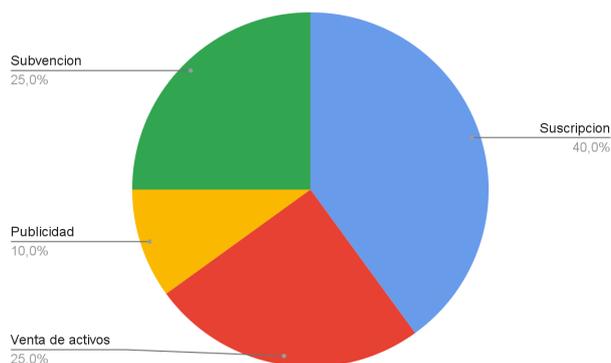
FUENTES DE INGRESO

La empresa Osasun + se dedica a la **venta** de activos, la prima por **suscripción** y las ganancias por **publicidad**.

Los pagos **únicos** se realizan a través de la venta y los pagos **recurrentes** se realizan mediante la prima por **suscripción**.

Los **precios** de Osasun + son **fijos**. En este caso, los botiquines son 50€ y la suscripción mensual son 10€ y la **suscripción** anual son 120€. En caso de elegir la permanencia costaría 80€ anuales.

Los porcentajes de las fuentes de ingreso son los siguientes:



La **venta** de activos de la empresa Osasun+ genera el **25%** del total de ingresos mediante Amazon, redes sociales y página web.

Estas plataformas distribuyen el botiquín a diversos clientes, empresas e instituciones. El precio de los botiquines es de 50€ cada unidad, los gastos de envío lo estipula la empresa distribuidora.

La prima por **suscripción** es un **40%** de las ganancias de Osasun+. La suscripción mensual al botiquín es de 10€ al mes, la suscripción anual es de 120€ al año y existe la opción de poder elegir la permanencia de 5 años, en el caso de elegir esa opción el precio del botiquín será de únicamente 80€ anuales.

Esta opción es la más popular tanto para personas individuales como para empresas.

La **publicidad** corresponde a un **10%** de los ingresos anuales.

Estos ingresos se reciben de la publicidad que realizan otras marcas sobre el producto, la gran mayoría se hace a través de redes sociales aunque otras plataformas como Youtube, Gmail, plataformas de streaming (Netflix, HBO, Amazon prime...) y Amazon en las que también aparece.

Cada campaña publicitaria que realicemos tendrá unos ingresos de 200€ por mes que se realice un anuncio.

La publicidad estará localizada en un **lateral** del botiquín.

Las **subvenciones que aportará** el Gobierno Vasco, supone de un **25%** del total de los ingresos para la realización de sus botiquines, para los medicamentos y para el resto del material.