

ESTRUCTURA DE COSTES

Un negocio siempre supone una inversión económica importante, debemos.

Así que vamos a indicar los diferentes costes que conlleva el negocio:



Gastos variables: que son aquellos que no tenemos que pagar todos los meses, dependerá de las circunstancias se pagarán unos meses si y otros no.

Por ejemplo: proveedores, podemos llegar a acuerdos para pagar en tres meses.

También la publicidad: es decir las tarjetas, flyers, etc. Dependerá de la época se pagará o no, según las necesidades.

Gastos fijos: estos si hay que tenerlos en cuenta todos los meses. A continuación, los nombramos:

-Agua

-Luz

_Teléfono +internet

-Préstamo bancario

-Seguros

-Salarios

Los primeros meses serán los más complicados, pero creemos que podemos ir aumentando el número de clientes y conseguir en 4 meses beneficios.

