

FUENTES DE INGRESO

Consideramos, que una sola fuente de ingresos podría suponer gran inestabilidad e incertidumbre económica. Por ello pretendemos diversificar y buscar opciones atractivas para los clientes que nos beneficien y nos permitan crecer rápidamente en los primeros meses de nuestra apertura.

La principal fuente de ingresos sería la comisión que recaudaríamos después de la venta de cada producto. Esta comisión estaría entre el 3% y el 7% dependiendo de distintos factores en relación al producto. Es decir, si el producto ha necesitado una limpieza o algún pequeño arreglo, si ha necesitado un traslado especial o algún otro inconveniente. Todo esto se le comunicará al cliente antes de vender su producto y después de haberle propuesto un precio de venta.

Nuestra otra fuente de ingresos será una opción Premium dentro de la página web por la que el cliente podrá, por un precio, destacar su producto y hacer que sea más visible y más accesible en distintos lugares. Esto garantizará una venta más rápida. Se podrá destacar durante 3 días por 1,55€, 7 días por 3,99€ y 15 días por 4,99€ en España. Internacionalmente (Europa y España) destacar el producto por 3 días serían 2,55€, 7 días 4,99€ y 15 días 6,99€.

