

Recursos clave:

1. Los recursos físicos.

- Un almacén que se encuentra situado en el polígono 27. El almacén tendrá una medida de 50 m². Disponemos de este local gracias a Paola.
- Necesitaremos ordenadores, con ellos realizamos reservas de citas o facturas, también necesitaremos una impresora.
- Al comenzar el proyecto, hemos pensado que trabajaremos cada una desde nuestra casa, ya que por ahora no disponemos de tanto dinero como para comprar un local.

2. Los recursos financieros.

- Por ser mujeres emprendedoras, solicitaremos el apoyo de PÁEZ que nos podrá conceder una ayuda de entre 6.000€ y 12.000€.
- También el fomento de San Sebastián nos concederá una ayuda por ser emprendedoras menores de 35 años, que sería entre 7.500€ y 10.000€ por talento innovador.
- Como hemos comentado en otro apartado, disponemos también de un préstamo de 20.000.

3. Recursos intelectuales:

- Dispondremos de personal sensibilizado con distintos tipos de discapacidad funcional.
- Habilidades de comercio y marketing para captar clientes y mantenerlos. Para ello utilizaremos principalmente redes sociales y folletos informativos.

4. Recursos humanos.

Nosotras seremos las socias de esta empresa, y cada una de nosotras invertirá en este proyecto por igual, pero cada una desempeña una función cordial para la empresa.

Nerea → Área de mercado y ventas.

Se encargará de tratar con los clientes y para poder llegar a venderles nuestros productos. Lucía será la diseñadora del mobiliario para realizar diseños cada vez más innovadores.

Paola → Marketing

Ella publicita nuestros productos para que cada vez más gente conozca la creación de nuestro producto y así pueda comprarnos.

Olga → Área de administración y derechos humanos.

Será la encargada del almacén, que supervisará a aquellos empleados que carguen los camiones de material para que los pedidos sean repartidos.

Sofía → Área de contabilidad y finanzas.

Se encargará de dar seguimiento al estatus financiero de la empresa. Desempeñar la función de la supervisión de nuestros ingresos para hacernos saber si estamos ganando lo que en principio pensábamos.

Todas tendremos el mismo peso en la toma de decisiones. Entre las socias hemos decidido comprar los materiales a las siguientes empresas.

Esta red entre nosotras, las socias y los proveedores hace que nuestro negocio pueda funcionar.

Para poder llegar a crear nuestras sillas y mesas, hemos llegado a la conclusión de que necesitamos trabajar principalmente con una empresa de muebles para que ellos puedan llegar a hacer real nuestro diseño de sillas y mesas.

Para que nuestro proyecto funcione principalmente necesitamos que la gente nos compre y nos elijan a nosotros antes que a otras empresas. Esto no podría ser posible, ya que otra empresa no vende los mismos productos que nosotros. Cada una de nosotras tiene una cualidad que hace que nuestra empresa resalte. La mayoría de nosotras tenemos experiencias previas, ya que hemos trabajado en otras empresas y por eso también disponemos de algunos contactos que hizo en aquel momento.