

KANALAK

Kanal desberdinen bitartez lortuko dugu gure produktuak merkatu-segmentuetara iristea.

Lehenengo gauza izango da gure sare-sozialen bitartez bezeroek arreta jartzea gure produktuetan.

Ondoren, bezeroek produktu bat erosterakoan, online bitartez izango da edo. Horrez gain, beste denda fisikoetan produktua erosi ahal izango dute.

-Komunikazioa: Gure enpresa ezaguna bihurtzeko, sare sozialetan pultseren funtzionamendua eta diseinuak partekatuko ditugu. Gainera, denda multinazionalan gure produktu berriaren publizitatea egingo dugu, adibidez, gure pultsera eskaparatean agerituta edo karteletan dendan zehar kokatuta.

-Salmenta: Gure eskumuturrekoak erosteko, batez ere gure web-gunearen bidez egingo dugu. Banaketa-enpresa bat egongo da banaketa egiteko, 24 ordu baino gutxiago izango dena. Bestalde, gure produktuak denda elektronikoa ezagun batzuetan erosi ahal izango da fisikoki.

-Entrega: Denda elektronikoa egongo dira fisiko eskuragarri eta online bidezko eskaerak eginez, jarriko dugu produktua eskuragarri. Online eskaeren bidalketa egiteko enpresa bat kontratatuko dugu.

