

CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y COMUNICACIÓN

-¿Cómo vais a hacer para que vuestro producto/servicio llegue a vuestros clientes?

Nos daremos a conocer realizando diversas autopromociones como:

- Nos comunicaremos con los jefes y encargados de cada supermercado, acudiendo a estos y contándoles de qué se trata nuestro producto y proporcionándoles la información justa para llamar su atención, también les anunciaremos que realizaremos diversas charlas en las cuales podrán adquirir información más exhaustiva de nuestro producto. También les facilitaremos un folleto en el cual aparecerá nuestra página web, en ella podrán hacer pedidos y obtener más información acerca de Screen Company.



Link de la página web

<https://sites.google.com/franciscodevitoria.net/screen-company/inicio>



https://www.canva.com/design/DAF5eUnaUeE/5xBYkCqayCRkXgamyC55bq/edit?utm_content=DAF5eUnaUeE&utm_campaign=designshare&utm_medium=link2&utm_source=sharebutton

-Charlas a los empresarios que dirigen supermercados, para que conozcan los beneficios y el funcionamiento de las pantallas.

-Realizaremos comerciales que den a conocer nuestro producto en los canales de televisión como La 1 y Antena 3, asimismo folletos que llegarán a manos de estos compradores cuando asistamos a los supermercados, dando a conocer la facilidad con la que podrán tener acceso a los productos de los supermercados mediante nuestra página web.

-Tenemos una cuenta de Instagram mediante la que nos podrán contactar para realizar pedidos, también nos podrán encontrar los supermercados de una forma más fácil, rápida y cómoda, y además podrán encontrar toda la información de nuestro producto. Nuestra cuenta de Instagram aparecerá tanto en nuestros folletos, como en la página web y en los anuncios publicitarios que realizaremos por lo que será muy fácil dar con ella.



<https://www.instagram.com/screencompanyof?igsh=MWwwYzE3dmF5eXQwNA==>