

Fuentes de ingreso

Teniendo en cuenta que la fabricación de nuestro producto rondaría a unos 200 € por unidad y que la inversión inicial es de **6.978,10 €**, pediremos un préstamo de 7000 €. Considerando también los costes fijos mensuales (**1243.6 €/mes**), para cubrir los costes, pondremos nuestro producto a la venta a un precio de **300 €**. De esta manera, con tal de vender 13 rodillo mensuales podríamos soportar los costes fijos mensuales y tener un pequeño beneficio para la empresa e incluso tener la posibilidad de invertirlo más adelante. Nuestra aplicación va ser totalmente gratuita así que no va a ser una fuente de ingreso, ya que sería poco estratégico para fidelizar hacerle pagar otro dinero extra como hacen otras empresas. Sin embargo, habrá algunas funciones opcionales no necesarias por la que los usuarios tendrán la opción de pagar. Éstas serán, por ejemplo, la personalización del aspecto a nivel personal y público.

Claramente aceptamos patrocinadores o inversores que crean en nuestro proyecto.