

## FUENTES DE INGRESOS

**-¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?**

Nosotros ofrecemos el alquiler y la compra de nuestras pantallas:

### **ALQUILER**

Alquilaremos nuestras pantallas durante mínimo 5 meses a nuestros clientes, durante este tiempo mantendremos una fuente de ingresos fijos y nos aseguraremos de mantener a nuestros clientes, cada pantalla tendrá un coste de 300€ al mes.

Los clientes tendrán la posibilidad de renovar el alquiler de las pantallas durante otros 5 meses, también tendrán la posibilidad de comprar la pantalla después del alquiler, así obteniendo un precio de pantalla inferior. La opción de la compra será a partir de los cinco meses.

### **COMPRA**

Mediante la compra de las pantallas obtendremos otra fuente de ingresos. Las pantallas se venderán a un coste de 1.700€ por unidad, en este precio estará incluido el coste de la instalación de las pantallas, los altavoces y las luces, y la programación.

Una vez realizada la programación correcta y desarrollado el producto, este tendría un valor de 1.900€. Junto con la furgoneta donde transportaremos la pantalla y las herramientas necesarias para poder instalarla en la pared de los supermercados.

Otra fuente de ingresos que no vendrá de los clientes:

#### **- PUBLICIDAD**

También obtendremos ingresos mediante publicidad que le haremos a marcas comerciales alimentarias, eso supondría para nosotros una fuente de ingresos que nos beneficiará a lo largo de toda la publicidad que realizaremos a nuestra empresa.

La financiación la vamos a conseguir mediante los ahorros de cada una de nosotras, cada una cuenta con un ahorro de 15.000€. Grupalmente pediremos un préstamo al banco de 100.000€.