

### **3.FUNTSEZKO ELKARTEAK**

Gure enpresarentzat oso garrantzitsua da, hortzaileekin daukagun erlazioa zaintzea, gure negozioa ahalik ondoen ahalbidetzeko.

- Konfidantzazko erlazio izatea oso garrantzitsua da, batez ere bazkideari ondo joateko negozioan. Haien artean konfiantza egon behar da, gaizki ulertuak suertatu ez daitezkan. Horretarako, bazkideak abisatu behar dio hornitzaileari aldaketa guztietan. Egitasmo edo estrategia berriak aplikatu nahi baditu, oso garrantzitsua da hau, hornitzailea ez haserretzeko eta lehenengoan esan dudanarekin, harreman ona eukitzeko.
- Bai hornitzailearen planak eta bai bazkidearen planak berdinak izan behar dira, horregaitik komunikazioa oso inportantea da eta dena argi utzi behar da, gauza bat egin baino lehen.
- Hilabete guzti batean, azken egunean, ikusiko dugu zenbat gauza lortu dugun, bazkide moduan eta gauza asko lortu baditugu esan nahi du hornitzaile horrek ona dela eta oso ondo lan egiten dugula berarekin, ez bada horrela beste hornitzaile bat bilatu beharko dugu, berandu izan baino lehen, hornitzailea txarra bada, porrotera bidali ahal digu, negozioaren datu guztiak izanda.

**Gure enpresa sortzeko, bazkide bakoitzak funtsezko baliabide ezberdinak jarri ditugu, diru iturrietan azaldutako baliabide ekonomikoez gain:**

- Iratik bere furgonetarekin joango da, dronak erostera edo espektakuloetara joateko.
- Nereak lan komertsialak egiteko gaitasun handia duenez, hori da berak aportatuko duen funtsezko baliabidea. Galderak telefono bidez erantzungo ditu 8etatik-21etara.
- Uxuek espektakuloetan dronak manegatzeko eta programatzeko duen gaitasuna erabiliko du.
- Ikerrek sare sozialak kudeatzeko gaitasuna erabiliko du...
- Enara bere aitaren lokala utziko digu.

-Ez daukagu aliantza estrategikorik, hau da, guk bakarrik lortzen ditugu gauzak, gure hornitzaileekin.