

7. Recursos Clave

1. Recursos materiales:

- Escáner de cuerpo completo:
- Los equipos de alta tecnología determinan con precisión el tamaño y la forma del cuerpo del cliente. - Servidor y almacenamiento:
- Infraestructura necesaria para almacenar y procesar grandes cantidades de datos obtenidos del escaneo.
- Centro de distribución:
- Conservar, empaquetar y entregar ropa a los clientes.
- Dispositivos de realidad aumentada (AR):
- Desarrollar y soportar aplicaciones AR que permitan a los clientes ver la ropa en tiempo real.

2. Recursos intelectuales:

- Software para escanear y crear modelos 3D:
- Desarrollar algoritmos avanzados que ayuden a convertir los datos escaneados en modelos 3D precisos.
- Propiedad intelectual:
- Las patentes y los derechos de autor protegen la innovación tecnológica y los diseños de plataformas únicas.
- Algoritmo recomendado:
- El sistema inteligente le permite recomendar ropa según las preferencias y tallas del cliente.

3. Recursos humanos:

- Desarrollador de software:

- Ingenieros y programadores especializados en el desarrollo y mantenimiento de plataformas y aplicaciones de escaneo.

- Experto en moda y estilo:

- Los expertos te ayudan a elegir ofertas de ropa y te dan consejos personales sobre moda. - Especialista en atención al cliente:

- Personal dedicado para brindar un servicio al cliente excepcional y resolver cualquier problema relacionado con la plataforma.

4. Fuentes financieras:

- Inversión en tecnología:

- Herramientas para seguir desarrollando la tecnología de escaneo y mejorar la experiencia del usuario.

- Tensión portátil:

- Fondos para la compra de inventario, mantenimiento del sitio web y actividades en curso. - Estrategia de mercadeo:

- Presupuesto asignado a campañas publicitarias online y offline para aumentar la visibilidad de la plataforma.

La combinación de estos activos clave permite que una empresa de prendas de vestir con escaneo de cuerpo completo en línea desarrolle una propuesta de valor única, atraiga a los clientes de manera efectiva, mantenga relaciones sólidas con ellos y genere ingresos a través de la venta de ropa personalizada.

