

RECURSOS CLAVE

La trayectoria de nuestra idea es conseguir que el mayor número de personas tengan nuestro producto e ir haciendo mejoras para aumentar la empresa y la calidad de vida de las personas.

Cabe destacar que no hemos trabajado en empresas relacionadas ya que es nuestra primera empresa. Por ello, no tenemos experiencia como emprendedores y por eso necesitamos la colaboración de otras empresas.

Nuestra motivación es conseguir facilitar la limpieza de las ventanas y ayudar a las personas en ello. Además nuestra motivación principal es crecer en el mundo empresarial.

Para cada etapa de la empresa se necesitarán diferentes perfiles de trabajadores. Al principio se necesitarán trabajadores productivos para que se fabriquen mas maquinas y vender mas, asi ganar mas dinero para bajar los precios del producto. Después, se necesitarán trabajadores que expandan nuestro producto para conseguir más ventas y que los trabajadores ganen más dinero.

Las personas clave para nuestra empresa son personas creativas ya que es un producto nuevo y se necesitará convencer al comprador y productivas porque somos una empresa que acabamos de empezar y necesitamos crecer en el mundo laboral. Esas personas clave serán captadas mediante entrevistas de trabajo y les pediremos que tengan experiencia, pero en el caso de que no sea así, tendrán que pasar por determinadas pruebas que midan el tipo de trabajadores que son. Su compromiso se verá en las ganas que tengan de trabajar y de que la empresa vaya bien. También se tendrán que esforzar para que esta empresa crezca. Estos recursos se verán en las actividades clave como el seguimiento de la empresa, las horas trabajadas, el número de productos vendidos...

Los recursos materiales que necesitamos para producir nuestro producto son varios, necesitamos un medio activo como cristal o gas, una fuente de energía para excitar el medio activo, un sistema de retroalimentación óptica como espejos y un sistema de control para modular la emisión del láser. Además, se necesitan componentes ópticos y eléctricos específicos.

Los productos mencionados anteriormente serán cogidos de diferentes empresas como “Laserluz” y el plástico que cubrirá el láser será de la empresa “Bridgestone” ya que son nuestros proveedores, van a estar involucrados en la creación del láser y de nuestro producto final.

Son bienes de equipo ya que es un conjunto de material, maquinaria, etc., utilizados en la industria para producir bienes de consumo, utilizados por todos aquellos utensilios y herramientas que permiten al trabajador realizar una determinada tarea dentro de la empresa y equipamiento técnico porque son utilizadas para las infraestructuras.

Los recursos intangibles que necesitamos para vender el producto son: una página web por la cual venderemos el producto y ésta dispondrá de videos en los que aparece un trabajador de nuestra empresa enseñando como se configura la venser para que al comprarla por la página web no haya ningún tipo de problema. En caso de no ser suficiente habrá la opción de que un trabajador vaya al domicilio del cliente y les configure la Venser sin ningún tipo de importe además de otras muchas opciones que se darán en la página web.

Por ejemplo, serán necesarios una página web, aplicaciones en el móvil para que nuestro producto se ponga en marcha incluso cuando los clientes no estén en casa, es decir, que la puedan programar.