

FUENTE DE INGRESOS

La estimación de ventas estaría de acuerdo con el mercado ya que ha habido unos cálculos de las ventas que tendría el producto. Además es factible obtener estas ventas con la estructura propuesta ya que es un producto novedoso que facilita la vida de muchas personas y esto hace que las personas se interesen más por el producto, además contamos con un equipo de marketing que creará una publicidad llamativa que atraiga al comprador

Nuestros productos y servicios se podrán adquirir en cualquier momento del día ya que hay una tienda física que permitirá esto, en caso de querer comprarlo por la noche será posible mediante nuestra página web. El producto se puede ofrecer en cualquier época del año ya que los cristales se manchan en todas las épocas del año y nuestra tienda estará abierta en todas estas épocas excepto en navidad, nochevieja, año nuevo y reyes, aunque en estas fechas será posible comprar nuestro producto mediante nuestra página web.

La estructura de precios se ha intentado poner lo más asequible posible al comprador ya que es un producto que dispondrá de las últimas tecnologías y el precio no es sumamente alto teniendo en cuenta el tipo de producto que es. Los precios tienen en cuenta lo que ha costado hacer el producto, tanto mano de obra como los materiales utilizados para crearlo, además, para que la empresa tenga algo de beneficio se sumará un 10% a lo que ha costado crear el producto. Nuestra empresa facilitará los datos de producción a cualquier persona que quiera verlos ya que nuestro producto tendrá el mismo precio siempre que no suba la inflación.

La rentabilidad es aceptable ya que será alquilado con los beneficios del producto.

Además, la empresa se podrá sostener ella sola con sus propios recursos ya que al principio se tendrá que invertir en ella pero en cuanto se sepa de la existencia de este producto novedoso las ventas incrementarán de una forma que los gastos serán pagados con los beneficios de el producto

La empresa si va generar suficientes ingresos ya que va ser un producto innovador y por lo tanto va generar bastante dinero lo que nos va permitir en un futuro pagar un préstamo.

Si se da la entrada de un capital nuevo el porcentaje de la propiedad que será ofrecido será del 20%.

El punto de equilibrio es establecido a través de un cálculo que sirve para definir el momento en que los ingresos de una empresa cubren sus gastos fijos y variables, esto es, cuando logras vender lo mismo que gastas, no ganas ni pierdes, has alcanzado el punto de equilibrio.

La empresa a la larga podría generar suficientes ingresos para pagar un préstamo. Nuestras fuentes de financiación serán el financiamiento propio o aportaciones de los socios (los propietarios de la empresa pueden invertir su propio dinero o los socios pueden contribuir con fondos para iniciar o expandir el negocio) y los préstamos bancarios (los préstamos pedidos por los empresarios al banco).

La financiación obtenida se distribuirá entre las diversas etapas del proyecto, como la planificación, la ejecución y el monitoreo. Es esencial priorizar y asignar recursos de manera eficiente para garantizar el éxito de los proyectos. La forma de pago a los proveedores será mediante tarjetas de crédito o mediante

transferencias bancarias ya que creemos que es lo más seguro y no habrá hueco para el error.