

fuentes de ingreso.

Nos dedicamos básicamente primas de suscripción a través de que se suscriban a nuestra aplicación festing car estamos facturando

- Suscripciones dentro de la App:
- “Plan copper”: cuota mensual de 2,99€. (Aquí tendréis un descuento del 15%)
- “Plan silver”: cuota mensual de 4,99€. (Aquí tendreis un descuento del 20%)
- “Plan Gold”: cuota mensual de 9,99€. (Aquí tendreis un descuento del 30% y tendrias consumiciones gratis)

o prima por uso osea ofrecemos un servicio por dinero y nos quedamos un porcentaje como con el uso de cabify si se cobra 20€ nosotros nos llevamos un porcentaje de ahi, ademas se trata de precio fijo en base a la suscripción pero precio dinámico para la prima por uso