7. Errenta iturriak Funtsezko baliabideak

Negozio-ereduak funtziona dezan, baliabide fisiko eta material batzuk behar dira, hala nola patenteak edo egile-eskubideak, bai eta giza eta finantza-eskubideak ere. Atal honetan, zure proposamena, bezeroarekiko harremana eta kanala garatzeko zer behar duzun zehaztu behar duzu.