

Relación con los clientes

¿Cómo vais atraer nuevos clientes, mantenerlos y hacerlos crecer?

Atraer nuevos clientes:

1. Marketing Digital:

Utiliza estrategias como SEO, publicidad en redes sociales, marketing de contenidos, email marketing, etc. para aumentar la visibilidad del negocio en línea.

2. Ofertas y promociones:

Ofreceremos descuentos, promociones especiales o paquetes atractivos para atraer a nuevos clientes. En nuestro caso la versión básica tendrá límite de uso y un máximo de caracteres, lo que se complementa con la versión premium de pago. Por otro lado periódicamente se realizarán campañas de promocionamiento en redes sociales de modo que todo aquel que haga un seguimiento de nuestras redes será beneficiado.

3. Alianzas estratégicas:

Colaboraremos con otras empresas o influencers relevantes en tu industria para alcanzar a nuevas audiencias.

4. Referral Programs:

Implementaremos programas de referidos para incentivar a clientes actuales a recomendar tu negocio a otras personas.

5. Participación en eventos:

Asistiremos a ferias, conferencias o eventos relacionados con tu industria para conocer a potenciales clientes cara a cara.

