

## CANALES

Paulina, Raquel y Kattalin

### ¿Cómo vais a hacer para que vuestro producto/servicio llegue a vuestros clientes?

- **Canales de comunicación:**  
A través de redes sociales, también podemos salir a la calle cerca de colegios, parques y sitios donde sabemos que va a haber muchas familias con hijos, a repartir folletos a la gente, con los folletos también podemos ir metiéndolos en los buzones de la gente y poniéndolos en la luna de los coches. Además que la existencia de nuestra empresa se expanda gracias al boca a boca nos puede venir muy bien, ya que, nosotras se lo podemos contar a nuestros familiares y ellos a sus amigos y así consecutivamente.
- **Canales de distribución:**  
Hemos pensado que la mejor opción sería, a través de otra empresa, como puede ser correos o seur, ya que, se dedican a ello y nos parecen eficaces.  
Si no nos llega a salir rentable, podríamos barajar la posibilidad de comprar o alquilar unas furgonetas para hacer nosotras mismas o si contratamos a alguien que haga las entregas.
- **Canales de venta:**  
Nuestra idea es tener una tienda online, donde nuestros clientes podrán ver todos los productos que estén a la venta.  
Si vemos que tenemos los suficientes ingresos y nuestros clientes están satisfechos con nuestros productos, podríamos plantearnos abrir una tienda física para una venta más cercana.

