

## FUENTES DE INGRESOS

¿Cuánto y como está dispuesto a pagar el cliente nuestros productos/servicios que le estamos ofreciendo?

Nuestros precios serán muy variados y flexibles, también dependerá de cada prenda

Productos	Precio
Beibidol	40€
Tangas	25€
Brasier	60€
Encajes	20€
Hilo	20€
Corsé	35€
Conjuntos a juegos	40€
Sin entrepierna	64€
Bustier	55€
Ligueros y ligas	46€
bragita	15,99€
Culottes	10,99€
€Kimono	44€
Medias	16€
Multiway	50€
Sujetador con relleno	60€
Liga de pierna	20€
Cachetero	25€
Brasier con encaje	60€

Claramente nuestra principal fuente de ingresos será la venta de nuestros productos.

También solicitaremos una ayuda al Instituto de la Mujer para el emprendimiento. Al ser todas las componentes del negocio mujeres hemos estado mirando que posibilidades de ayudas hay y es una buena opción.

The screenshot shows the website interface for 'Instituto de la Mujer'. The main content area is titled 'AYUDAS A LA FINANCIACIÓN' and features a section for 'MICROCRÉDITOS SIN AVALES'. The text describes an initiative within the PAEM program that offers access to micro-financing up to 25,000 euros for women planning to start or consolidate a business. It lists conditions such as 'No se necesitan avales de terceros' and provides a link to the program's conditions: [https://www.microbank.com/productos/microcreditos/microcreditosparaemprendedores/microcreditosocial\\_es.html](https://www.microbank.com/productos/microcreditos/microcreditosparaemprendedores/microcreditosocial_es.html). A right sidebar titled 'EMPRESARIADO' lists several programs, including 'PROGRAMA DE APOYO EMPRESARIA A LAS MUJERES (PAEM)', 'AYUDAS A LA FINANCIACIÓN', 'PROGRAMA DESAFIO MUJER RURAL', and 'ESCUELA DE EMPRENDEDORAS JUANA MILLÁN'.

Realizamos una estimación de las ganancias.

Ventas día	Precio	Ventas
10	35	350€
Ventas semana	350 x 7 días	2450€
Ventas mes	2450 x4 semanas	9800€

Si al día se venden 10 prendas a una media de 35€ el importe sería 9800 € mes. Evidentemente estas ventas irán subiendo en los siguientes meses y por tanto el resultado de nuestro negocio puede ser bueno.

## **ACTIVIDADES CLAVES**

¿Cuáles son las cosas más importantes que debemos hacer para que nuestro proyecto funcione?

1. Tener listos los diseños
2. Asesoría en tienda/online
3. Hacer inventario
4. Tener disponibilidad del producto
5. Organización de productos y de la tienda
6. Personal
7. Administrador
8. Atención al cliente
9. Diseños por temporada

## **ORGANIGRAMA**

## **SOCIEDADES CLAVES**

¿Quiénes son nuestros proveedores?  
Nuestro proveedor será Lacotex

¿Por qué es importante para nosotros?

Es importante porque es un apoyo para nuestra empresa para darnos la mejor calidad en productos, precios flexibles y buenos diseños



## ESTRUCTURAS DE COSTE

	<b>ALQUILER</b>	<b>1000</b>		
	<b>PRESTAMO (Banco la Caixa)</b>	60.000	CUOTAS	500
	<b>Salario</b>	1.100		
	<b>Luz</b>	200		
	<b>Agua</b>	100		
	<b>TELEFONO</b>	631376941		
	<b>ADSL</b>	EUSKALTEL		
				

