

## Recursos clave

### Físicos:

Los únicos recursos físicos que utilizaremos serán:

- Un taller: Situado en Bilbao con alguna que otra herramienta para poder arreglar las bicis de los clientes.  
La tienda estará abierta desde las (8:30 a 14:00) de la mañana y desde las (16:00 a 19:00) de la tarde
- Varios Ordenadores: para poder estar atentos a nuestra página web por si algún cliente necesita algo para su bicicleta y por si alguien nos compra algún producto.

### Intelectuales:

- Habilidades para el comercio para poder tener más clientes y mantener la comunicación con los clientes.
- Conocimiento del sitio de paquetería para los productos de las bicis.

### Económico - Financieros:

- La fuente de ingresos serán nuestros clientes, patrocinadores y los inversores y acudiremos a la financiación por todos los países para poder aumentar los ingresos.

### Humanos

Los recursos humanos estarán divididos en dos partes: Parte administrativa y de Desarrollo de producción.

Los cuatro (Mikel Blazkez, Yago Garbati, Alejandro Morla y Andrés Blanco ) nos encargaremos de dirigir bien la empresa y poder tener alguna que otra reunión cada 2 días

Mikel: se encargará de los aspectos económicos y de la gestión con las entidades financieras. DIRECTOR DE FINANZAS

Yago: es el encargado del departamento financiero y es el encargado de la página web DIRECTOR CREATIVO

Alejandro: llevará a cabo el desarrollo de la empresa en otros países.DIRECTOR DE ASUNTOS EXTERIORES

Andrés se centrará en la atención al público DIRECTOR DE RECURSOS HUMANOS