

## BANAKETA ETA KOMUNIKAZIO KANALAK

Lehenengo gure produktuak ondo funtzionatuko duela baieztatuko dugu. Hau da, produktua ondo analizatu zerbaitek failatzen badu konpontzeko . Ondoren, jarriko degun prezioa ondo erabaki behar degu eta kalitatea ona den edo ez ere baieztatuko dugu. Gero, publizitatean lan egiten duen enpresa batekin hitz egingo dugu, izan ere, gure produktua bezeroak ikusteko. Adibidez, anunzioetan atera daiteke, kalean jarri dezakete, sare sozialetan, prediodikoan... horrela esan bezala gure produktua ezaguna egiten asten da jendeak erosteko.

Gainera, gure web orrialde bat irekiko dugu gure produktua gustatu zaienek benetan ikusteko nola funtzionatzen duen, eta horrela on line erosi dezakete. Teknologia saltzen duten dendetan ere produktua jarriko dugu bezero batek ikusi nahiko baluke aukera ere izateko. Hauek erosten badute eta arazoren bat daldinba dute edo galderaren bat gurekin kontaktuan jarri daitezke gure galdera edo arazoak konpontzen saiatzeko.

Kasu honetan, gure produktua teknologia izanda zaila da pertsona bakoitzak bere etxean jartzea, izan ere, pareta barrutik jarri behar delako eta dena beraien artean lotu benetan produktuak funtzionatzeko. Horregatik, beste enpresa batekin hitz egingo dugu norbaitek erosten badu hau bere etxera jun eta produktua ondo jartzeko.