

FUENTES DE INGRESO

Principalmente nos dedicaremos a la venta de activos, los cuales son los propios muebles adaptables cada uno con su diseño exclusivo y función específica. Por otro lado, también ofreceremos servicios de alquiler o renting. Venderemos nuestros productos directamente a los consumidores, a través de una tienda física, online o ambos. Ofreceremos una variedad de estilos, características y personalizaciones para adaptarse de una manera óptima a las necesidades del comprador.

Además, suministraremos grandes cantidades del producto a minoristas o tiendas especializadas en la venta de muebles. De esta manera podríamos llegar a formar más clientela promoviendo los productos.

Si el cliente desea comprar un mueble teniendo una decisión definitiva, se realizará un pago único, el de comprar el artículo. Pero si especifica o recalca que por algún tipo de motivo necesita el mueble para un evento especial o para espacios temporales, es decir, no está interesado en comprometerse a comprar muebles para un uso a largo plazo, le daremos la oportunidad de alquilarlo, por lo que será un pago recurrente.

Nuestra fuente de ingresos será de ambos pagos únicos y recurrentes con precios fijos en su mayoría, pero si se da el caso de que el comprador compra más de un mueble adaptable, se le ofrecerá un precio dinámico que se adapte a sus necesidades y su capital, de esta manera la compra será mucho más rentable.