

## **FUENTES DE INGRESOS**

En nuestro modelo de negocio, los ingresos se derivan principalmente de la venta de nuestro producto principal, cubos de basura. Además, complementamos nuestros ingresos con la venta de productos secundarios, packs de bolsas para el cubo. Esta estrategia de ventas mejora la satisfacción del cliente y diversifica nuestras fuentes de ingresos.

- **Tarifas de Suscripción:**
  - Los ingresos provienen de la venta de suscripciones que permiten a los usuarios acceder a nuestros servicios durante un período específico.
  - Detalles:
    - Modelo de suscripción mensual.
- **Afiliaciones y Comisiones:**
  - Generamos ingresos a través de asociaciones con terceros, obteniendo comisiones por cada venta realizada a través de nuestras Afiliaciones:
  - Detalles:
    - Identificación de los socios afiliados: Corte Inglés, Mercadona, MediaMarkt, Eroski...
    - Porcentaje o estructura de comisiones acordadas. 20% por unidad vendida.
- **Forma de Pago- Pago Único:**
  - Los clientes realizan un pago único por la compra de productos o servicios, sin la necesidad de comprometerse a suscripciones continuas.
  - Detalles:
    - Métodos de pago aceptados: tarjeta de crédito, tarjeta de débito, PayPal, entre otros.
    - Proceso de pago único.