

Fuentes de Ingresos:

1. Servicios de Reparación y Mantenimiento:

Proporcionamos servicios de reparación y mantenimiento de vehículos, abarcando desde reparaciones menores hasta servicios de mantenimiento programado. Los ingresos provienen de las tarifas por mano de obra, repuestos y servicios adicionales.

2. Actualizaciones de Software Personalizado:

Ofrecemos servicios de personalización de software para adaptar los vehículos a las necesidades específicas de los clientes. Estos servicios incluyen actualizaciones tecnológicas y mejoras personalizadas, generando ingresos adicionales.

3. Sistema Telemático Avanzado:

Implementamos un modelo de negocio freemium para el Sistema Telemático Avanzado. La aplicación básica es gratuita, pero los usuarios pueden optar por suscripciones mensuales para acceder a funciones premium, como asistencia telemática avanzada y características de personalización.

4. Paquetes Empresariales:

Ofrecemos planes especiales y descuentos a empresas que deseen personalizar y mejorar sus flotas de vehículos. Estos paquetes empresariales generan ingresos a través de acuerdos a largo plazo y servicios adaptados a las necesidades corporativas.

5. Alianzas con Talleres de Automóviles:

Establecemos acuerdos con otros talleres de automóviles para compartir clientes y servicios, generando ingresos a través de comisiones por referencias y colaboraciones en proyectos conjuntos.

6. Publicidad en la Aplicación:

Ofrecemos espacios publicitarios dentro de nuestra aplicación para empresas relacionadas con la industria automotriz, turismo y tecnología. Estas empresas pagan por la visibilidad y acceso a nuestra base de usuarios.

7. Eventos y Ferias del Sector:

Participamos en eventos automotrices y ferias comerciales, generando ingresos a través de la exhibición de nuestros servicios y posibles acuerdos comerciales resultantes de estas participaciones.

8. Descuentos por Mantenimiento Continuo:

Ofrecemos descuentos en los servicios de mantenimiento a clientes que utilizan continuamente nuestros servicios de actualización de software y personalización. Estos descuentos fomentan la lealtad del cliente y generan ingresos recurrentes.

La diversificación de nuestras fuentes de ingresos nos permite no depender únicamente de un único canal, asegurando una mayor estabilidad financiera y adaptándonos a las diferentes necesidades y preferencias de nuestros clientes y socios comerciales.