

¿CUÁLES SON NUESTROS INGRESOS Y COSTES?

En nuestros ingresos y costes nos aseguramos de contestar a estas preguntas: ¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar nuestro cliente por el producto/servicio que le estamos ofreciendo? ¿Cuáles son los costes más importantes de nuestro proyecto?

INGRESOS

Al ser una app sin objetivo de lucro, únicamente lograríamos ingresos mediante donativos y ayudas al principio y mediante las ONG, ya que, al ser sus socios, parte de las ganancias serán nuestras (un 20 por ciento al principio).

Debido a esto, los primeros años desarrollaremos la APP y nuestras instalaciones mediante ayudas; por ejemplo del banco [Fiare](#) y mediante [EaSI](#), este último es un programa de la Unión Europea el cual tiene como objetivo ayudar a los emprendedores de proyectos sociales, desde su inicio facilitándoles oficinas, material, dinero, etc...

Sin embargo, cuando empecemos a tener éxito empezaremos a generar ingresos a raíz de las acciones de la APP y del coste de esta.

BANCO FIARE:

Las condiciones de los préstamos son muy ventajosas: el importe mínimo a conceder es de 3.000 euros; el periodo de amortización oscila entre un mínimo de tres años y un máximo de seis; el interés es el euríbor + 3,5% y no hay carencia.

COSTES

- Alquiler: mediante el programa [Ekonopolo](#), conseguimos un espacio gratis, sin embargo los demás costes correrán por cuenta de nuestra empresa.
- Mantenimiento informático: Contrato de mantenimiento informático para la APP, con la empresa Évolur. Serían unos 170€ al mes, que son 2000€ anuales.
- Seguridad social (Régimen Especial Trabajadores Autónomos (RETA): tarifa plana 60€/mes y trabajador de cotización).
- Asesoría: contrataremos una asesoría laboral, fiscal, contable y laboral especializada para autónomos y emprendedores con la agencia Torrealday. El precio estaría alrededor de 20€ por autónomo, por lo tanto serían unos 80€ mensuales.
- Consumibles: material para trabajar: papel, post-it, etc.
- Publicidad: uno de nuestros compañeros de trabajo estará especializado en marketing y publicidad, por lo cual no tendríamos que contratar una agencia. Por lo menos durante los primeros años no necesitaríamos una agencia de publicidad.
- Amortización: 2 portátiles 600€/unidad en 3 años y 3 teléfonos 150€/unidad en 3 años.