

KANALAK:

Produktua saltzeko internetetik salmenta zuzen bat eginda eta dendetan jarritako produktuak jarriko ditugu. Salmenta indarretan salduko dugu enpresa handietan kanal zuzena erabiliz eta denda txikietara eramango dugu enpresa handien salmentekin. Bezeroak gure produktua ikusteko, sare sozialak ere erabiliko ditugu internetik saldu ahal izateko. Gure produktua berezoengana iristeko modu asko pentsatu ditugu, lehenengoa sare sozialetako anuntzioetan agertzea izango zen, izan ere, pertsonak egunero 4 ordu erabiltzen dute mugikorra batz bestea, eta horren erdia baino gehiago sare sozialetan beraz gende askok ikusiko du. Bigarren modua, jende famatua patrozinatzea pentsatu dugu, sare sozialetan milaka pertsona daren esplorazioak egiten dituztenak eta produktuarekin toki askoz gehiagoetara iristera ahalbidetuko lieke. Hirugarren modua, teknologia azokatan edo konferentzitan azaltzea izango zen, izan ere enpresetako jende asko joaten da produktu inobatuziale berriak ikustera, Laugarren modua, enpresa ezberdinei aparatua probatzeko denbora eskeiniko genuke eta gero produktua gustatzen badin bazaie erosi egingo dute.