
SENSO

Iria, Aitana, Ainhize, Haizea

ESTRUCTURA DE COSTES

En un principio haría falta hacer un software que tendría un coste de 3.000 euros con un informático y necesitaríamos el hardware de cámaras de lectura de las matriculas mas la maquina que da el servicio y dar tickets. Aunque faltarían gastos de el mantenimiento y contabilidad. Es difícil establecer un margen bruto pero el objetivo sería por garaje fuese suficiente para pagar la inversión de ese garaje y que nos dejase un beneficio de 1.000 euros por garaje.

Los márgenes son aceptables porque la idea se puede replicar en varias ciudades y diferentes garajes. Estaríamos pensando en que se puede amortizar en menos de 10 años pero en mayor número de garajes antes amortizamos el sistema. Necesitamos un mínimo de dinero guardado en caso de que algunos componentes se estropeen.

El punto de equilibrio se presenta cuando hayamos pagado los préstamos que hayamos pedido para la inversión inicial. Es rentable porque una vez instalado el único consumo es la de la energía eléctrica y no consume ningún tipo de materia prima. Nos podremos mantener con nuestros propios recursos. Hay problemas de fluctuaciones estacionales ya que la energía eléctrica puede variar el precio en el tiempo pero buscaríamos tener cuotas fijas revisables anualmente. La empresa podría pagar un préstamo.

La forma de pago de proveedores va a ser para los proveedores con consumos regulares como la electricidad, mensual y el resto a 90 días. Por último, estimamos un retorno de la inversión entre 5 y 10 años dependiendo el número de parkings en los que podamos instalar nuestra idea.