
SENSO

Iria, Aitana, Ainhize, Haizea

FUENTE DE INGRESO

En Europa estimadamente hay 11000 parkings y estimamos que nuestro servicio podría ser adquirido por el 40% de dichos dueños de los parkings.

La mayoría de la gente cuando aparca pierde el rastro de su vehículo y gracias a nuestra propuesta, ayudaríamos a encontrarlos de manera rápida y eficaz. Asimismo, nuestro servicio se utilizará bastantes veces ya que servirá cada vez que alguien quiera aparcar en un parking donde esté nuestro sistema incorporado.

Creemos que el 80% de las personas utilizarán nuestro sistema. Este porcentaje lo hemos sacado mediante entrevistas aleatorias con 10 personas ajenas al proyecto, concluyendo en que 8 de cada 10 usuarios utilizarían nuestro sistema de localización.

Nuestro servicio es útil todas las épocas del año tanto para residentes de la población como para turistas. Nuestra idea sería 0,50 para el servicio ocasional y poder tener un bono mensual de 10 euros. Nuestra estrategia sería ir donde personas abonadas y crear una red de empresas en otras localidades que nos alquilen nuestro sistema.

Las fuentes de financiación serían subvenciones de gobiernos, bancos y la entrada de socios en el negocio. Los promotores no aportarían capital, sería con financiación externa o socios inversores. No se puede iniciar el negocio a pequeña escala porque el coste de la programación y de las máquinas su desarrollo es caro. Hay relación entre el número de inversores y crecimiento porque se puede instalar en más garajes. La financiación obtenida se distribuirá para pagar el desarrollo del proyecto y para los costes de instalación y mantenimiento.