

SOCIOS CLAVE

Los proveedores clave para realizar nuestro servicio son las empresas tecnológicas, ya que, nuestro sistema se basa en digitalizar los restaurantes, y para ello, se necesitan aparatos tecnológicos, por ejemplo, las tablets, etc. Otro de los proveedores clave son las empresas de sistema, es decir, las sistemas que instalan sistemas digitalizados. En nuestro caso, el proveedor más necesario que tenemos son las empresas tecnológicas, debido a que nuestro sistema necesita de aparatos tecnológicos para que funcione.

Cabe destacar que nos convendrá como empresa alcanzar una serie de acuerdos como asociarse con otra empresa. Por ejemplo, un acuerdo en el que una empresa electrónica nos ofrece sus electrodomésticos, y a cambio nosotros le realizaremos publicidad. Otro de los posibles acuerdos a los que se podría llevar a cabo es un acuerdo en el cual una empresa te ofrece sus productos, y a cambio, nosotros les damos un porcentaje de los beneficios que obtengamos.

Los socios clave para conseguir llegar a los clientes pueden ser varios, por ejemplo, una empresa tecnológica con prestigio y utilidad, como puede ser Apple, que atraerá a los clientes debido a la gran popularidad que tiene, esto en caso de darnos a conocer, y, en lo referente a la tecnología y digitalización, las herramientas o aparatos que nos den deberían ser útiles y duraderos. Otro de los socios clave son las empresas de publicidad y marketing, ya que, son necesarias para darnos a conocer a los clientes, para conseguir prestigio y desarrollarnos como empresa. Asimismo, también son necesarias las empresas de relaciones públicas, que son muy necesarias para construir relaciones con los clientes y obtener una buena reputación.