

Fuentes de ingresos

FUENTES DE INGRESOS

Ventas directas: La principal fuente de ingresos proviene de la venta directa del bolígrafo con corrector a los consumidores a través de tiendas minoristas, en línea o en puntos de venta físicos propios.

Ventas al por mayor: Vender los bolígrafos con corrector a distribuidores, tiendas minoristas u otros vendedores a granel a precios reducidos por unidad, generando ingresos a través de volúmenes de venta mayores.

Modelos de suscripción o membresía: Ofrecer modelos de suscripción donde los clientes pagan una tarifa recurrente para recibir periódicamente bolígrafos con corrector o productos relacionados.

Ventas complementarias: Ofrecer productos complementarios como recargas de tinta, repuestos de corrector o accesorios relacionados con el bolígrafo con corrector para aumentar los ingresos por cliente.

Personalización o branding: Ofrecer servicios de personalización, como grabado de nombres o logotipos de empresas en los bolígrafos, y cobrar un extra por esta personalización.

Productos premium o de edición limitada: Ofrecer versiones premium del bolígrafo con características adicionales o materiales de mayor calidad a un precio más alto. También, lanzar ediciones limitadas o especiales para atraer a coleccionistas o entusiastas.

Alianzas estratégicas o promociones: Colaborar con otras marcas o empresas para crear paquetes promocionales o colaboraciones que impulsen las ventas a través de acuerdos de marketing conjunto.

Fuentes de ingresos de Boco

·Ventas de Boligrafos