

Fuentes de ingresos

La principal fuente de **ingresos** de Lokarrekin es la venta de activos, es decir, la venta de su producto que son las actividades y talleres para realizar con los centros escolares.

Además, se abre la posibilidad de ofrecer diferentes servicios y productos, lo que supone una fuente adicional de ingresos para la empresa.

Lokarrekin adopta un enfoque flexible en su **modelo de precios**, considerando la diversidad de servicios ofrecidos y las necesidades específicas de cada cliente. Las posibles fuentes de ingresos incluyen:

Tarifas personalizadas basadas en la duración, complejidad y alcance de las actividades educativas acordadas con los centros escolares y otros colaboradores. Estas tarifas pueden ser mensuales o anuales, dependiendo de la naturaleza de los servicios.

Consultoría a otras instituciones educativas o empresas interesadas en implementar programas similares. Las tarifas por consultoría se fijan según el alcance y profundidad de la asesoría proporcionada.

Desarrollo de material didáctico en la que genera la empresa relacionado con los programas. Donde puede incluir guías educativas, recursos multimedia y otros materiales adaptados a las necesidades de los centros.

Eventos y plataformas de publicidad donde Lokarrekin, genera ingresos a través de acuerdos de patrocinio y publicidad. Además, la presencia en plataformas digitales como redes sociales puede atraer patrocinadores y anunciantes interesados en apoyar iniciativas educativas inclusivas.

Los precios de los productos Lokarrekin, a su vez, se clasifican según el tipo de producto y el tipo de cliente al que se le ofrezca. Por lo tanto, la empresa tiene una política de **precios personalizados** para cada cliente, considerando factores diferenciadores como la duración de la actividad, el alcance o las necesidades específicas.

También se establecen los **precios por consultoría**, donde se establece el precio exacto para los servicios ajustados según la complejidad y duración de la asesoría proporcionada.

Por otro lado, mencionar la posibilidad de los ingresos por **desarrollo de material didáctico**, que se determinan según la naturaleza y valor percibido de los recursos ofrecidos. Es decir, si se realizan guías didácticas, libros o materiales a aportar a estos centros educativos con los que ellos puedan trabajar de forma independiente.

Por lo tanto, la participación porcentual de cada fuente de ingreso queda registrada de la siguiente manera:

- Actividades personalizadas: estimado en un 60% de los ingresos totales.
- Consultorías: estimado en un 10% de los ingresos totales.
- Desarrollo de materiales didácticos: estimado en un 20% de los ingresos totales.
- Publicidad: estimado en un 10% de los ingresos totales.

Puesto que Lokarrekin requiere una **inversión inicial** para desarrollar y lanzar su actividad, se han considerado diferentes vías para obtener los ingresos necesarios. Como pueden ser la obtención de un préstamo bancario, la colaboración con empresas interesadas en esta iniciativa y la búsqueda de subvenciones gubernamentales u otras fuentes de financiamiento público destinadas a proyectos educativos y sociales.

Para obtener la inversión inicial se evaluarán cuidadosamente las diferentes opciones disponibles y seleccionará la combinación más adecuada y sostenible para el crecimiento de la empresa de Lokarrekin.