

## Fuentes de ingreso

La estructura de ingresos de nuestra empresa se fundamenta en dos pilares principales: la venta del producto y la suscripción anual a la aplicación. Ambos componentes han sido cuidadosamente diseñados para optimizar la rentabilidad y proporcionar un valor añadido a nuestros clientes.

Para comenzar pediremos un préstamo a la empresa mrfinan de 40.000€ a un plazo de 24 meses. Con un TAE del 0,3%.

Subvenciones: Puesta en marcha y creación de empresas 9000€

1. **Venta del producto (60% de los ingresos):** La mayor parte de nuestros ingresos provendrá de la venta directa de nuestros productos. Estos estarán estratégicamente posicionados en el mercado, con precios fijos que se determinarán de manera equitativa en función del segmento de mercado al que nos dirigimos y de las características distintivas de cada producto. Esta estructura de precios nos permitirá ser competitivos y a la vez reflejar el valor intrínseco de nuestros productos. Nuestras carteras tendrán un coste de 99,99€ como precio inicial ya que al comenzar solo venderemos un único modelo para después ampliar la gama de productos.
2. **Suscripción anual a la aplicación (40% de los ingresos):** Para obtener una experiencia más completa y beneficiosa a nuestros usuarios, hemos implementado un modelo de suscripción anual a nuestra aplicación. La suscripción desbloqueará funciones y comodidades exclusivas que mejorarán significativamente el uso y la eficacia del producto. Esta suscripción anual representará el 40% de nuestros ingresos totales, brindándonos una fuente adicional de ingresos recurrentes y fortaleciendo a la lealtad de nuestros clientes.

## Fuentes de Ingreso

DIRUBABES

■ App  
■ Cartera



evaluación semestral del primer año de nuestra empresa en % anual de ingresos