

FUENTES DE INGRESO

Nuestras fuentes de ingresos se dividen en tres variantes:

1. **Ayuda monetaria del gobierno vasco,**
 - a. **Elkargi:** Citroen berlingo, es el préstamo que pedimos para comprar el vehículo de la empresa, con el que distribuir nuestro producto tanto a los institutos de formación profesional, como a domicilio a individuos que pidan el producto.
 - b. **Grupo spri:** La entidad del Departamento de Desarrollo Económico, Sostenibilidad y Medio Ambiente del Gobierno Vasco para impulsar la industria vasca. El préstamo que hemos decidido pedir ha sido: **Financiación para la compra de equipamiento y puesta en marcha de nuevas instalaciones industriales.**
<https://www.spri.eus/es/ayudas/gauzatu-industria/>
 - c. **Bic araba:** Ayudas a la creación de empresas en Álava. Ayudas a la creación (20.000)
<https://www.bicaraba.eus/es/ayudas/>
 - d. **Álava emprende:** Se trata de un programa que tiene como objetivo impulsar la colaboración público-privada. Las empresas que quieran probar sus desarrollos tecnológicos y necesiten de un entorno real donde hacerlo, pueden solicitarlo a través de este programa. Los desarrollos podrán ser relativos a producto o servicio, así como innovaciones de carácter medioambiental o social.
2. **La venta de nuestro producto**
3. **Mediante las clases de práctica que realizaremos para los alumnos de FP.**

Venta del producto: Nuestra fuente de ingreso principal será la venta de nuestro cabestrillo para soldadura el cual servirá para soldadores con falta de experiencia o que estén perdiendo habilidad de la soldadura. También obtendremos ingresos mediante la venta de estos cabestrillos a los institutos de FP

Hemos hecho un contrato de ventas con el gobierno vasco para vender a los institutos de soldadura nuestro producto. Hemos realizado unos cálculos para saber la cantidad de productos que tendríamos que hacer: $25(\text{alumnos por clase}) \times 6(\text{clases por centro escolar en las que practiquen soldadura}) \times 6(\text{Institutos en los que enseñan soldadura en vitoria gasteiz}) = 900$ cabestrillos de ayuda para soldadura tendríamos que hacer. Si multiplicamos la cantidad de cabestrillos de ayuda para

soldar por el coste del producto, nos saldría lo que ganaremos ese mes solo con la venta de cabestrillos de ayuda para soldar en vitoria(31500 euros)

El resto de ventas que aparece son por las ventas que generamos mediante la página web a aficionados, trabajadores del mundo de la soldadura y otros colegios que han querido probar nuestro producto.