

BALOREZKO PROPOSAMENA

Baliozko proposamenak gure tabernara jende gehiago joateko egingo ditugun “aldaketak” dira. Azkenean beste empresak baina arrakasta gehiago edukitzea da gure helburua eta horretarako ideia batzuk behar ditugu.

- **Ze behar edo arazo konpontzen duzue?**

- Gure empresan asteburu guztietan irekita egongo da beraz edozein asteburuetan etor dezakezu.

- Egun batzuetan DJ desberdinak eramatea, horrela festa eza da errepika korra izango.

- **Zer bereizten ditu eta, beraz, zergatik egongo da bezeroa zuri ordaintzeko prest?**

- Gure tabernan kalitatezko edariak eta bariedadekoak emango ditu, izan ere, gure empresan kontuan hartzen ditugu bezeroen gustoa.

- Zerbitzu ona emango dugu gure bezeroak gustora egoteko.

MERKATUAREN SEGMENTAZIOA

- **Zein da zure bezeroa? • Zein dira bezero horien ezaugarriak?**

Gure enpresa aurrera eramateko ezaugarri garrantzitsuenetako bat bezeroak dira. Orduan, gure enpresak erakarri nahi dituen bezeroak batezere gazteak dira, gauetan beraiek direlako tabernetan diru gehiena eskeintzen dutenak.

FUNTSEZKO ELKARTEAK

- **Zein dira behar dituzuen bazkide eta hornitzaile nagusiak zuen proiektuak funtziona dezan?**
- **Zergatik dira garrantzitsuak guretzako?**

Gure tabernarentzat produktuak erosteko empresa hornitzaile pribatu bat dugu. Oso garrantzitsua da gure enpresaren garapenerako elkarte onak izatea, guk produktuak merkeak erosteko eta garestiago saltzeko, eta horren ondorioz onurak ateratzeko. Horrez Gain beste tabernekin aliantzak ditugu adibidez Beraetxe tabernarekin.

DIRU ITURRIAK

Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?
Eskuzko-diruz (en efectivo) eta txartelarekin onartuko dugu.

Gure empresa taberna/diskoteka bat da, beraz, dirua gehienbat alkholarekin irabaziko dugu beraz aktibo salmenta izango zen, baina beste aldetik entradarengatik ere dirua irabaziko dugu beraz erabilerako sarea izango zen.

KANALAK:

- Zer egingo duzue zuen produktua edo zerbitzua bezeroengana helarazteko?

Hasieran pentsatuta dugu kaletik zehar kartelak erakargarriak jartzea bezeroen lehen inpresioa positiboa izateko. Horretaz aparte, webgune bat sortzea ideia ona iruditzen zaigu.

Gure enpresa taberna bat dela eta, erosketa eta entrega momentuan egingo dira.

BEZEROAREKIKO ARREMANAK:

Gure tabernan bezeroarekiko arremana laguntza pertsonala izango da, izan ere, gure tabernan zerbitzua zuzenean da bezeroa eta empresaren artean.

FUNTSEZKO BALIABIDEAK:

Gure lokalean baliabide fisiko dezente beharko ditugu gehienbat eta originala izateko giza baliabiideak ere eta finantza baliabideetan besteak-beste.

FUNTSEZKO JARDUERAK:

- Ekoizpena: Alkhola erosi eta saldu
- Arazoak konpontzea: Festa gogo duten jendeari ,normalean gazteak, festa egiteko lekua ematea eta alkhola.
- Plataforma edo sareko jarduerak:Webgunea

KOSTUEN EGITURA:

- Gastu finkoak
 - Ura
 - elektrizitatea
 - Lokala
- Gastu aldakorrak
 - Entradak
 - alkhola
- Eskala ekonimoikoa
 - Alkhola
 - Entraden dirua