

KANALAK

- Zer egingo duzue zuen produktua edo zerbitzua bezeroengana helarazteko?
 - Lehenik eta behin aseguratuta behar da erosleak ditugula hau da, pertsona batzuk non gure produktua erosten dutenak gero beraien merkatuan saldu ahal izateko. Hauek ezin bestekoak dira gure produktuak aurrea egin dezan, bezeroak lortu behar dira eta bezero horiek lortzeko, gu joango gara beraien gura gure produktua eskeintzera negoziotara eta horrela norbaiti gustatu ahal izateko gure produktua. Lortutakoan gure bezeroak, negoziak hasiko dira on-line bitartez edo mugikorrez...
 - Horrela garraioaren bidez emateko beraiek egindako eskaera-produktua eta bezeroena iristeko eragozpenik gabe. Behin bezeroari gustatu zaiola gure produktua eta ikusita asko saldu duela bere merkatuan, gure bezeroaren eskaerak handiagotu egingo du eta gure produktuak gora egingo du eta geroz eta gehiago hitzegingo da gure produktuataz eta fama handiagoa lortuko du eta azkenean gure produktua ezaguna izango da leku guztietan.
 - Produktua kamioiez garraiatuko dugu. Hauen bidez, "al por mayor" produktua egiteko materialak erosiko ditugu. Gero beste kamioien bidez, produktua egiteko piezak gure empresako beste lantegi batera bidaliko genuen eta prezio hauetan:
 1. Elektrizitatea 1,75€
 2. Llaveroa 1,25€
 3. Metxeroa 1€
 4. Imana 1€
 5. GPS a 2€
 6. Kutxilloa 0,75€
 7. Kargadorea 1,25€
 - Azkenik, lantegi hartatik, kamioien bidez, gure azken produktua (finala edo produktua osorik), gure dendetara bidaliko dugu eta handik saldu.

