

### 3. FUNTSEZKO ELKARTEAK

Gure plataforman aipatu bezala ikus-entzuezko ugari eskaintzen ditugu, ondorioz, eduki ugari eskuragarri izatea beharrezkoa da, baita kontuan izanez ere gure eskaintza askotarikoa izan behar duela ezaugarri ezberdinetako bezeroak erakartzeko. Ondorioz, eduki hauek eskaintzen dituzte enpresekin harremanetan jartzea ezinbestekoa da, hauek izango baitira gure hornitzaileak.

Ondorioz, hasiera batetik ikus-entzunezko munduan aritzen diren enpresekin harremanetan jarri nahi dugu. Hori dela eta enpresa hauekin harremanetan jartzen bagara, aurrekontu partekatuak izango genituzte, hortaz, errazagoa izango litzateke gure zerbitzua behar den bezala ekoiztea. Are gehiago, enpresa hauen laguntzarekin ere gure ikus-entzunezkoen kalitatea hobetuko izango litzateke, eta honek gu enpresa gisa, beste enpresekin harremanetan jartzea eta sektore horretara ateak irekiko liguken.

Hurrengo urratsa, Netflix, HBO, Disney+ edo Amazon Prime bezalako enpresa handiekin harremanak josten hasi beharko ginatke. Hori dela eta hauekin negoziazioen bidez, akordio batera iritsi nahi dugu, non, gure eskaintza handiagoa izatea, publiko berria erakarriz enpresara. Gainera, honek alde batetik, eremu lokaletan zabalduko genuke gure enpresa, apurka-apurka kanpoko eremuetara zabalduz.

Guretzat enpresa horiekin harremanak edukitzea oso garrantzitsua da gure produktuaren etorkizuna bermatzeko.

Bera haiengatik gure katalogoa handituko dugu eta horren bidez beste publiko batera iritsi dezakegu. Gainera, harreman horien bidez irabazten dugun diruarekin gure produktu originalak egin ditzazkegu, eta kalitatezkoak izanez gero gure garrantzia merkatuan pila bat igo daiteke.

