

DIRU ITURRIAK

Lehenik eta behin, jakin behar dena da gure produktua dirua balio duela egitea. Produktuaren prezioa, dena kalkulatu dugu azken finen guk etekinak ateratzeko zeren ez badugu etekina ateratzen produktuarekin ez ditugu irabaziak edukiko. Horretarako, dena kalkulatu dugu produktu bakoitzarekin dirua irabazteko. Gure produktuaren prezioak finkoak izango dira, denak prezio berebera edukiko dute

Leno esan dugun bezala guk gure produktua ekoizteko azkenean gastuak ditugu, elektrizitatea, produktuak behar dituen elementu guztiak, langileak ere daude eta horiek soldata bat jaso behar dute... Bezeroen atentzioa edukitzeko haibat estrategia ditugu, jendeak produktua erosi dezan.

Lehenengo estrategia publizitateari da. Iragarkietan eta taberna edo dendetan posterrak jartzea da, adibidez zaran jarriko dugu. Zaran, denok dakigun bezala jende mordo bat egoten da beti inguruan edo dendaren barruan eta igual posterra ikusten dute eta irakurtzera joaten da interesgarria iruditu zaiolako. Bestalde, telebista ikusten gaudenean telecincokin eta movistarrekin paktu bat egin dugu. Beraiek partidoaren lehenengo zatia bukatzen denean gure iragarkia jarriko dute eta horren truke diru kantitate bat jasoko dute eta telecincorekin igual. Badakigulako jendeak gehien ikusten dituen kanalak telecinco eta futbola (Movistar eta dazn) delako.

Beste estrategia erabiliko duguna hauxe izango da. Kaleetan eta supermerkatuetan pertsonak jartzea gure produktuaren publizitatea egiten. Askotan ikusi ditugu Eroski, Karrefur eta horrelako supermerkatuetan chokolate enpresak or pasatzen diren pertsonen txokolatea emanaz, Guk gauza berbera egingo dugu. Pertsona bat kontratatuko dugu gure produktua or dauden pertsonen erakusteko eta bere erabilera zein den jakiteko

Gure produktuaren prezioa 19\$ izango da eta produktu hori ekoiztea 9\$ kostatzen zaigu. Honek esanai du produktu bat saltzen badugu 10 euroko benefizioa izango dugula. Azkenean, prezio on bat iruditu zaigu zeren azkenean gure produktua gauza askotarako oso baliagarria izan daitekelako. Horretaz aparte prezioa hau dugu zeren gure enpresan normala den bezela langileak ditugu eta beraiek soldata bat jaso behar dute bere lanaren truke. Enpresak, lizentziak ere behar izan ditu azen finean labana bat duelako eta usa ere, horretarako lizentzia behar da eta guk lizentzia hori lortu dugu diruaren truke.

Gure produktua ekoiztea kostatzen zaiguna